

ПАО «Нанософт» и его дочерние предприятия

Консолидированная финансовая отчетность
за год, закончившийся 31 декабря 2025 года, и
аудиторское заключение независимого аудитора

Содержание

Аудиторское заключение независимого аудитора	1
Консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе	6
Консолидированный отчет о финансовом положении	7
Консолидированный отчет об изменениях в капитале	8
Консолидированный отчет о движении денежных средств	9-10
Примечания к консолидированной финансовой отчетности	11-49

АУДИТОРСКОЕ ЗАКЛЮЧЕНИЕ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА

Акционерам и Совету директоров Публичного акционерного общества «Нанософт»

Мнение

Мы провели аудит консолидированной финансовой отчетности Публичного акционерного общества «Нанософт» и его дочерних организаций («Группа»), которая включает:

- консолидированный отчет о финансовом положении по состоянию на 31 декабря 2025 года;
- консолидированный отчет о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе за год, закончившийся 31 декабря 2025 года;
- консолидированный отчет об изменениях в капитале за год, закончившийся 31 декабря 2025 года;
- консолидированный отчет о движении денежных средств за год, закончившийся 31 декабря 2025 года; а также
- примечания к консолидированной финансовой отчетности, включая существенную информацию об учетной политике.

По нашему мнению, прилагаемая консолидированная финансовая отчетность отражает достоверно во всех существенных отношениях консолидированное финансовое положение Группы по состоянию на 31 декабря 2025 года, а также ее консолидированные финансовые результаты и консолидированное движение денежных средств за 2025 год в соответствии со стандартами МСФО.

Основание для выражения мнения

Мы провели аудит в соответствии с Международными стандартами аудита («МСА»). Наша ответственность согласно указанным стандартам далее раскрывается в разделе «Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности» настоящего заключения. Мы независимы по отношению к Группе в соответствии с принятыми в Российской Федерации этическими требованиями, в том числе Правилами независимости аудиторов и аудиторских организаций и Кодексом профессиональной этики аудиторов, а также требованиями Кодекса этики профессиональных бухгалтеров Совета по международным стандартам этики для бухгалтеров, включая требования независимости, применимые к аудиту финансовой отчетности общественно значимых организаций. Нами также выполнены прочие этические обязанности в соответствии с этими требованиями. Мы полагаем, что полученные нами аудиторские доказательства являются достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения.

Ключевые вопросы аудита

Ключевые вопросы аудита – это вопросы, которые, согласно нашему профессиональному суждению, являлись наиболее значимыми для нашего аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период. Вопрос, представленный ниже, был рассмотрен в контексте нашего аудита консолидированной финансовой отчетности в целом и при формировании нашего мнения об этой отчетности, и мы не выражаем отдельного мнения по этому вопросу.

Почему мы считаем вопрос ключевым для аудита	Что было сделано в ходе аудита
Признание выручки Выручка Группы включает доходы от большого числа многокомпонентных договоров с покупателями лицензий и подписок на обновления программного обеспечения (далее – «ПО») и техническую поддержку к ним. Признание выручки от многокомпонентных договоров предусматривает применение суждений при определении обязанностей к исполнению, определении цены обособленной продажи для отличимых услуг и момента признания выручки. Значимость показателя выручки, а также риск искажения данного показателя вследствие применения руководством суждения при определении обязанностей к исполнению и цены их обособленной продажи в договорах с покупателями ПО требовали проведения значительного объема аудиторских процедур. Вследствие этого, вопрос признания выручки является ключевым вопросом нашего аудита. Информация о выручке представлена в Примечаниях 4(b) и 8 к консолидированной финансовой отчетности.	Наши аудиторские процедуры по проверке выручки включали следующие: • Мы получили понимание среды информационных технологий Группы, ИТ-систем и бизнес-процессов, задействованных в обеспечении расчетов и признании выручки; • Мы также проанализировали учетную политику Группы в отношении признания выручки от продажи лицензий на ПО и предоставления услуг по сопровождению программных продуктов и оценили, насколько существующая политика уместна и корректно применена для договоров с покупателями, • На выборочной основе мы провели анализ договоров с покупателями ПО, анализ распределения стоимости ПО и услуг в договоре пропорционально ценам их обособленной продажи, тестирование на выборочной основе корректировок показателей выручки и обязательств по договорам с покупателями; • На выборочной основе мы сверили записи о признании выручки из регистров бухгалтерского учета к подтверждающим документам и записям ИТ-систем о передаче лицензий покупателям; • Мы оценили соответствие раскрываемой информации в консолидированной финансовой отчетности со стандартом МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями».

Прочая информация

Руководство несет ответственность за прочую информацию. Прочая информация включает информацию, содержащуюся в Годовом отчете за 2025 год, но не включает консолидированную финансовую отчетность и наше аудиторское заключение о ней.

Наше мнение о консолидированной финансовой отчетности не распространяется на прочую информацию, и мы не предоставляем вывода, выражающего уверенность в какой-либо форме в отношении данной информации.

В связи с проведением нами аудита консолидированной финансовой отчетности наша обязанность заключается в ознакомлении с прочей информацией и рассмотрении вопроса о том, имеются ли существенные несоответствия между прочей информацией и консолидированной финансовой отчетностью или нашими знаниями, полученными в ходе аудита, и не содержит ли прочая информация иных возможных существенных искажений. Если на основании проведенной нами работы мы приходим к выводу о том, что такая прочая информация содержит существенное искажение, мы обязаны сообщить об этом факте. Мы не выявили никаких фактов, которые необходимо отразить в нашем заключении.

Ответственность руководства и Комитета по аудиту за консолидированную финансовую отчетность

Руководство несет ответственность за подготовку и достоверное представление указанной консолидированной финансовой отчетности в соответствии со стандартами МСФО и за систему внутреннего контроля, которую руководство считает необходимой для подготовки консолидированной финансовой отчетности, не содержащей существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок.

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство несет ответственность за оценку способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность, за раскрытие в соответствующих случаях сведений, относящихся к непрерывности деятельности, и за составление отчетности на основе допущения о непрерывности деятельности, за исключением случаев, когда руководство намеревается ликвидировать Группу, прекратить ее деятельность или когда у него отсутствует какая-либо иная реальная альтернатива, кроме ликвидации или прекращения деятельности.

Комитет по аудиту несет ответственность за надзор за подготовкой консолидированной финансовой отчетности Группы.

Ответственность аудитора за аудит консолидированной финансовой отчетности

Наша цель состоит в получении разумной уверенности в том, что консолидированная финансовая отчетность не содержит существенных искажений вследствие недобросовестных действий или ошибок, и в выпуске аудиторского заключения, содержащего наше мнение. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности, но не является гарантией того, что аудит, проведенный в соответствии с МСА, всегда выявляет существенные искажения при их наличии. Искажения могут быть результатом недобросовестных действий или ошибок и считаются существенными, если можно обоснованно предположить, что в отдельности или в совокупности они могут повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой консолидированной финансовой отчетности.

В рамках аудита, проводимого в соответствии с МСА, мы применяем профессиональное суждение и сохраняем профессиональный скептицизм на протяжении всего аудита. Кроме того, мы выполняем следующее:

- выявляем и оцениваем риски существенного искажения консолидированной финансовой отчетности вследствие недобросовестных действий или ошибок; разрабатываем и проводим аудиторские процедуры в ответ на эти риски; получаем аудиторские доказательства, являющиеся достаточными и надлежащими, чтобы служить основанием для выражения нашего мнения. Риск необнаружения существенного искажения в результате недобросовестных действий выше, чем риск необнаружения существенного искажения в результате ошибки, так как недобросовестные действия могут включать сговор, подлог, умышленный пропуск, искаженное представление информации или действия в обход системы внутреннего контроля;
- получаем понимание системы внутреннего контроля, имеющей значение для аудита, с целью разработки аудиторских процедур, соответствующих обстоятельствам, но не с целью выражения мнения об эффективности системы внутреннего контроля Группы;
- оцениваем надлежащий характер применяемой учетной политики и обоснованность оценочных значений, рассчитанных руководством и соответствующего раскрытия информации;
- делаем вывод о правомерности применения руководством допущения непрерывности деятельности, а на основании полученных аудиторских доказательств – вывод о том, имеется ли существенная неопределенность в связи с событиями или условиями, в результате которых могут возникнуть значительные сомнения в способности Группы продолжать непрерывно свою деятельность. Если мы приходим к выводу о наличии существенной неопределенности, мы должны привлечь внимание в нашем аудиторском заключении к соответствующему раскрытию информации в консолидированной финансовой отчетности или, если такое раскрытие информации является ненадлежащим, модифицировать наше мнение. Наши выводы основаны на аудиторских доказательствах, полученных до даты нашего аудиторского заключения. Однако будущие события или условия могут привести к тому, что Группа утратит способность продолжать непрерывно свою деятельность;
- проводим оценку представления консолидированной финансовой отчетности в целом, ее структуры и содержания, включая раскрытие информации, а также того, представляет ли консолидированная финансовая отчетность лежащие в ее основе операции и события так, чтобы было обеспечено их достоверное представление;
- планируем и проводим аудит Группы для получения достаточных надлежащих аудиторских доказательств, относящихся к финансовой информации организаций или подразделений Группы, в качестве основы для формирования мнения о консолидированной финансовой отчетности Группы. Мы отвечаем за руководство, надзор за ходом аудита и проверку работы по аудиту, выполненной для целей аудита Группы. Мы остаемся полностью ответственными за наше аудиторское мнение.

Мы осуществляем информационное взаимодействие с Комитетом по аудиту, доводя до его сведения, помимо прочего, информацию о запланированном объеме и сроках аудита, а также о существенных замечаниях по результатам аудита, в том числе о значительных недостатках системы внутреннего контроля, которые мы выявляем в процессе аудита.

Из тех вопросов, которые мы довели до сведения Комитета по аудиту, мы определяем вопросы, которые были наиболее значимыми для аудита консолидированной финансовой отчетности за текущий период и, следовательно, являются ключевыми вопросами аудита. Мы описываем эти вопросы в нашем аудиторском заключении, кроме случаев, когда публичное раскрытие информации об этих вопросах запрещено законом или нормативным актом, или когда в крайне редких случаях мы приходим к выводу о том, что информация о каком-либо вопросе не должна быть сообщена в нашем заключении, так как можно обоснованно предположить, что отрицательные последствия сообщения такой информации превысят общественно значимую пользу от ее сообщения.



Дубровский Григорий Вячеславович
(ОГРН № 21906099022)

Руководитель задания

Лицо, уполномоченное генеральным директором на подписание аудиторского заключения от имени АО ДРТ (ОГРН № 12006020384), действующее на основании доверенности от 27.06.2022

Москва, Россия

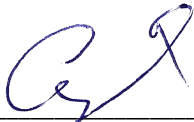
28 апреля 2026 года

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ПРИБЫЛИ ИЛИ УБЫТКЕ И ПРОЧЕМ СОВОКУПНОМ ДОХОДЕ ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2025 ГОДА (в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	2025	2024
Выручка	8	4 672 631	4 115 028
Себестоимость продаж	9	(1 254 406)	(1 232 076)
Валовая прибыль		3 418 225	2 882 952
Коммерческие расходы	9	(500 377)	(387 219)
Административные расходы	9	(1 211 792)	(816 525)
Изменение резерва под обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности	23	21 224	(20 895)
Прочие доходы		71 799	14 730
Прочие расходы		(62 607)	(21 118)
Операционная прибыль		1 736 472	1 651 925
Финансовые доходы	10	557 790	454 898
Финансовые расходы	11	(157 926)	(43 578)
Прибыль до налогообложения		2 136 336	2 063 245
Доходы/ (расходы) по налогу на прибыль	12	(117 824)	21 736
Чистая прибыль за год		2 018 512	2 084 981
Общий совокупный доход за год		2 018 512	2 084 981
Общий совокупный доход за год, приходящийся на Акционеров материнской компании		2 018 512	2 084 981
Прибыль на акцию			
Базовая прибыль на акцию (руб.)	20	14,04	13,95

Консолидированная финансовая отчетность была утверждена руководством 28 апреля 2026 года и от имени руководства ее подписал:


 Серавкин Андрей Александрович
 Генеральный директор ПАО «Нанософт»



Показатели консолидированного отчета о прибыли или убытке и прочем совокупном доходе следует рассматривать в совокупности с примечаниями на страницах 11-49, которые являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ПО СОСТОЯНИЮ НА 31 ДЕКАБРЯ 2025 ГОДА (в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
АКТИВЫ			
Внеоборотные активы			
Нематериальные активы	13	992 629	363 168
Активы в форме права пользования	22	209 196	199 463
Основные средства		53 207	27 395
Инвестиционная недвижимость	14	1 330 711	1 331 393
Инвестиции в финансовые активы	15	35 430	21 724
Торговая и прочая дебиторская задолженность	16	-	61 957
НДС к возмещению по инвестиционной недвижимости	14	69 342	69 342
Отложенные налоговые активы	12	43 468	36 350
Итого внеоборотные активы		2 733 983	2 110 792
Оборотные активы			
Запасы		5 838	5 640
Инвестиции в финансовые активы	15	36 946	210 464
Торговая и прочая дебиторская задолженность	16	1 392 033	1 187 928
Предоплата по налогу на прибыль		-	9 056
Денежные средства и их эквиваленты	17	3 601 382	2 254 831
Итого оборотные активы		5 036 199	3 667 919
Активы, предназначенные для продажи	18	-	47 905
Итого активы		7 770 182	5 826 616
Капитал			
Уставный капитал	19	3 000	3 000
Добавочный капитал	19	25 667	25 667
Собственные выкупленные акции	19	(766 996)	(766 996)
Нераспределенная прибыль		6 458 463	4 799 362
Итого капитал		5 720 134	4 061 033
Долгосрочные обязательства			
Обязательства по аренде	22	173 971	160 833
Обязательства по договорам с покупателями	8	136 046	131 581
Отложенный доход по государственным субсидиям		5 176	5 721
Прочая кредиторская задолженность	21	113 916	154 776
Отложенные налоговые обязательства	12	5 100	6 978
Итого долгосрочные обязательства		434 209	459 889
Краткосрочные обязательства			
Обязательства по аренде	22	50 057	45 639
Торговая и прочая кредиторская задолженность	21	888 749	712 764
Обязательства по договорам с покупателями	8	590 267	503 037
Обязательства по невыплаченным дивидендам	19	67 865	44 254
Обязательства по текущему налогу на прибыль		18 901	-
Итого краткосрочные обязательства		1 615 839	1 305 694
Итого обязательства		2 050 048	1 765 583
Итого капитал и обязательства		7 770 182	5 826 616

Серавкин Андрей Александрович
Генеральный директор ПАО «Нанософт»



Показатели консолидированного отчета о финансовом положении следует рассматривать в совокупности с примечаниями на страницах 11-49, которые являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

**КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ОБ ИЗМЕНЕНИЯХ В КАПИТАЛЕ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2025 ГОДА
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

	Уставный капитал	Собственные выкупленные акции	Добавочный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитал
Остаток на 1 января 2024 года	3 000	-	25 667	3 172 598	3 201 265
Чистая прибыль за год	-	-	-	2 084 981	2 084 981
Общий совокупный доход за год	-	-	-	2 084 981	2 084 981
Дивиденды акционерам	-	-	-	(458 217)	(458 217)
Выкуп собственных акций (Примечание 19)	-	(766 996)	-	-	(766 996)
Остаток на 31 декабря 2024 года	3 000	(766 996)	25 667	4 799 362	4 061 033
Чистая прибыль за год	-	-	-	2 018 512	2 018 512
Общий совокупный доход за год	-	-	-	2 018 512	2 018 512
Дивиденды акционерам	-	-	-	(359 411)	(359 411)
Остаток на 31 декабря 2025 года	3 000	(766 996)	25 667	6 458 463	5 720 134


 Серавкин Андрей Александрович
 Генеральный директор ПАО «Нанософт»



Показатели консолидированного отчета об изменениях в капитале следует рассматривать в совокупности с примечаниями на страницах 11-49, которые являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

**КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2025 ГОДА
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

	Прим.	2025	2024
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ ОПЕРАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Прибыль за отчетный год		2 018 512	2 084 981
Корректировки:			
(Доходы)/ расходы по налогу на прибыль		117 824	(21 736)
Амортизация	9, 13, 14, 22	125 051	102 664
Прибыль от выбытия инвестиционной недвижимости	18	(11 095)	-
Убыток от выбытия основных средств		-	3 774
Убыток от выбытия нематериальных активов		101	2 791
Доход по субсидиям		(545)	(544)
Финансовые доходы	10	(557 790)	(454 898)
Финансовые расходы	11	157 926	43 578
Прочее		52 594	-
Изменение резерва под обесценение торговой и прочей дебиторской задолженности		(21 224)	20 895
Потоки денежных средств от операционной деятельности без учета изменений оборотного капитала и резервов		1 881 354	1 781 505
Изменение запасов		(198)	(2 089)
Изменение торговой и прочей дебиторской задолженности		(117 926)	(510 385)
Изменение обязательств по договорам с покупателями		91 695	286 082
Изменение торговой и прочей кредиторской задолженности		107 506	30 235
Потоки денежных средств от операционной деятельности до уплаты налога на прибыль и процентов		1 962 431	1 585 348
Налог на прибыль уплаченный		(107 409)	(11 344)
Проценты уплаченные		(29 544)	(11 339)
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности		1 825 478	1 562 665

Показатели консолидированного отчета о движении денежных средств следует рассматривать в совокупности с примечаниями на страницах 11-49, которые являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ
ЗА ГОД, ЗАКОНЧИВШИЙСЯ 31 ДЕКАБРЯ 2025 ГОДА
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

	Прим.	2025	2024
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Проценты полученные		504 194	397 621
Приобретение основных средств		(40 813)	(25 001)
Приобретения – созданные самостоятельно нематериальные активы		(303 386)	(151 188)
Приобретения – покупки нематериальных активов		(375 556)	(8 682)
Приобретение инвестиционной недвижимости	14	(1 918)	(1 212 994)
Поступления от продажи инвестиционной недвижимости	18	59 000	-
Займы выданные		(72 300)	(223 841)
Возврат займов выданных		217 591	970
Размещение депозитов свыше 3-х месяцев		(1 000 000)	(1 160 000)
Возврат депозитов		1 000 000	1 160 000
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности		(13 188)	(1 223 115)
ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ПО ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ			
Погашения обязательств по аренде		(48 046)	(30 657)
Дивиденды выплаченные	19	(331 633)	(516 366)
Приобретение собственных акций	19	-	(766 996)
Прочие платежи		-	(29 527)
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности		(379 679)	(1 343 546)
Чистое (уменьшение)/увеличение денежных средств и их эквивалентов		1 432 611	(1 003 996)
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода		2 254 831	3 213 729
Влияние изменений валютных курсов на денежные средства и их эквиваленты		(86 060)	45 098
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода		3 601 382	2 254 831

Денежные средства и их эквиваленты на конец периода



Серавкин Андрей Александрович

Генеральный директор ПАО «Нанософт»

Показатели консолидированного отчета о движении денежных средств следует рассматривать в совокупности с примечаниями на страницах 11-49, которые являются неотъемлемой частью данной консолидированной финансовой отчетности.

1 Общая информация

(а) Организационная структура и деятельность

Публичное акционерное общество «Нанософт» (далее – «Компания») и его дочерние предприятия, включая Общество с ограниченной ответственностью «Нанософт разработка» (далее совместно именуемые «Группа») образованы в соответствии с законодательством Российской Федерации. 10 апреля 2025 года Компания сменила организационно-правовую форму на публичное акционерное общество. Доля владения в ООО «Нанософт разработка» - 100%.

Компания была создана в 2008 году и зарегистрирована по адресу: 121359, г. Москва вн.тер.г. муниципальный округ Кунцево, ул. Маршала Тимошенко, д.17, к.1., помещ. 25.

Основной деятельностью Группы является разработка и реализация специализированного программного обеспечения (далее – «ПО»), а также оказание сопутствующих услуг по сопровождению и поддержанию его работоспособности.

Группа осуществляет свою деятельность преимущественно на территории Российской Федерации, являясь российским разработчиком инженерного ПО: технологий автоматизированного проектирования («САПР/CAD»), информационного моделирования («ТИМ/BIM») и сопровождения объектов промышленного и гражданского строительства («ПГС») на всех этапах жизненного цикла, а также сквозной цифровизации всех процессов в производстве. Флагманский продукт – отечественная САПР-платформа nanoCAD.

Конечной контролирующей стороной для Группы является Ханин Игорь Данилович.

(б) Условия осуществления хозяйственной деятельности

Группа осуществляет свою деятельность преимущественно в Российской Федерации. Соответственно, на бизнес Группы оказывают влияние экономика и финансовые рынки Российской Федерации, которым присущи особенности развивающегося рынка. Правовая, налоговая и регуляторная системы продолжают развиваться, при этом сопряжены с риском неоднозначности толкования их требований, которые к тому же подвержены частым изменениям, что вкупе с другими юридическими и фискальными преградами создает дополнительные трудности для предприятий, ведущих бизнес в Российской Федерации.

Российское законодательство, регулирующее налогообложение для целей ведения бизнеса, продолжает быстро меняться. Интерпретация руководством такого законодательства применительно к деятельности Группы может быть оспорена налоговыми органами. В последнее время налоговые органы часто занимают более жесткую позицию при интерпретации указанного законодательства. В результате, ранее неоспариваемые подходы к расчету налогов могут быть оспорены в ходе будущих налоговых проверок. Как правило, три года, предшествующие отчетному, открыты для проверки налоговыми органами. При определенных обстоятельствах проверки могут охватывать и более длительные периоды. Руководство Группы, основываясь на своей трактовке налогового законодательства, полагает, что все применимые налоги были начислены.

В 2025 году события в Украине продолжали оказывать значительное влияние на экономическую среду, в которой осуществляет деятельность Группа. В отношении Правительства РФ, а также многих крупных финансовых институтов и других предприятий и физических лиц в России продолжают действовать и вводятся новые санкции со стороны Соединенных Штатов Америки, Европейского Союза и некоторых других стран.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

В частности, были введены ограничения на экспорт и импорт товаров, включая установление предельного уровня цен на отдельные виды сырьевых товаров, введены ограничения на оказание определенных видов услуг российским организациям, заблокированы активы ряда российских физических и юридических лиц, установлен запрет на ведение корреспондентских счетов, отдельные крупные банки отключены от международной системы обмена финансовыми сообщениями SWIFT, реализованы иные меры ограничительного характера. Также в контексте введенных санкций ряд крупных международных компаний из США, Европейского союза и некоторых других стран прекратили, значительно сократили или приостановили собственную деятельность на территории Российской Федерации, а также ведение бизнеса с российскими гражданами и юридическими лицами.

В ответ на растущее давление на российскую экономику, Правительством Российской Федерации и Центральным Банком Российской Федерации введен комплекс мер, представляющих собой контрсанкции, меры валютного контроля, ряд решений по ключевой ставке и иные специальные экономические меры по обеспечению безопасности и поддержанию устойчивости российской экономики, финансового сектора и граждан.

Введение и последующее усиление санкций повлекло за собой увеличение экономической неопределенности, в том числе снижение ликвидности и большую волатильность на рынках капитала, изменчивость курса российского рубля и ключевой ставки, сокращение объема иностранных и внутренних прямых инвестиций, сложности в осуществлении выплат для российских эмитентов еврооблигаций, а также существенное снижение доступности источников долгового финансирования.

Помимо этого, российские компании практически лишены доступа к международному фондовому рынку, рынку заемного капитала и иным возможностям развития, что может привести к усилению их зависимости от государственной поддержки. Российская экономика находится в процессе адаптации, связанной с замещением выбывающих экспортных рынков, сменой рынков поставок и технологий, а также изменением логистических и производственных цепочек.

Оценить последствия введенных и возможных дополнительных санкций в долгосрочной перспективе представляется затруднительным, санкции могут иметь существенное отрицательное влияние на российскую экономику и бизнес Группы.

В условиях ограничения доступа к продуктам зарубежных вендоров, которые массово уходили с российского рынка программного обеспечения начиная с 2022 года, существенно вырос спрос на решения отечественных разработчиков. Также российская ИТ-отрасль получает всесторонние меры государственной поддержки, включая налоговые преференции, которые способствуют ее быстрому росту. В ноябре 2025 года в Российской Федерации были приняты изменения нормативно-правового регулирования, затрагивающие деятельность организаций, относящихся к сфере информационных технологий. С 1 января 2026 года тариф страховых взносов для ИТ-компаний повышается с 7,6% до 15% - с выплат до предельной базы. Для выплат, превышающих предельную базу, будет применяться прежний тариф - 7,6%. В настоящий момент Группа проводит оценку финансового влияния данных изменений на будущие отчетные периоды.

Представленная консолидированная финансовая отчетность отражает точку зрения руководства на то, какое влияние оказывают условия ведения бизнеса в Российской Федерации на деятельность и финансовое положение Группы. Фактическое влияние будущих условий хозяйствования может отличаться от оценок их руководством.

2 Основы учета

(a) Заявление о соответствии стандартам МСФО

Данная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена в соответствии со стандартами МСФО.

Основные положения учетной политики, применявшиеся при подготовке настоящей консолидированной финансовой отчетности, представлены в Примечании 4.

(b) Допущение о непрерывности деятельности

Данная консолидированная финансовая отчетность была подготовлена исходя из допущения, что деятельность Группы является непрерывной и будет продолжаться в обозримом будущем.

На момент утверждения настоящей финансовой отчетности руководство Группы обоснованно полагает, что Группа обладает необходимыми ресурсами для продолжения операционной деятельности в обозримом будущем.

3 Функциональная валюта и валюта представления отчетности

Национальной валютой Российской Федерации является российский рубль (далее – рубль или руб.), и эта же валюта является функциональной валютой Компании и ее дочернего предприятия, а также валютой, в которой представлена настоящая консолидированная финансовая отчетность. Все числовые показатели, представленные в рублях, округлены до ближайшей тысячи, если не указано иное.

4 Основные принципы учетной политики

(a) Принципы консолидации

Консолидированная финансовая отчетность включает в себя финансовую отчетность Компании, а также ее дочерних предприятий.

(i) Дочерние предприятия

Дочерними являются предприятия, контролируемые Группой. Группа контролирует дочернее предприятие, когда Группа подвержена рискам, связанным с переменным доходом от участия в объекте инвестиций, или имеет права на получение такого дохода и имеет возможность использовать свои полномочия в отношении данного предприятия с целью оказания влияния на величину этого дохода. Показатели финансовой отчетности дочерних предприятий отражаются в составе консолидированной финансовой отчетности с даты получения контроля и до даты его прекращения.

(ii) Операции, исключаемые (элиминируемые) при консолидации

Внутригрупповые остатки и операции, а также нереализованные доходы и расходы от внутригрупповых операций элиминируются.

(b) Выручка по договорам с покупателями

Группа признает выручку от следующих основных видов деятельности:

- реализация лицензий на специализированное программное обеспечение по собственным и сторонним продуктам (далее – «ПО»);
- предоставление услуг по сопровождению программных продуктов, которые представляют собой подписку на обновления ПО и услуги по технической поддержке;
- предоставление услуг по внедрению, адаптации собственного ПО для клиентов и реализация сопутствующих услуг;
- прочие виды деятельности.

Реализация ПО Группы осуществляется через сеть партнерских соглашений и признается в момент, когда контроль над этими товарами или услугами передается партнеру (Примечание 6(а)(i)-Примечание 6(а)(ii)). Передача контроля происходит в момент предоставления доступа к ключам лицензии в электронном виде, если соблюдены прочие критерии признания выручки.

Если реализация продуктов или услуг производится напрямую конечным пользователям, Группа признает выручку в момент передачи контроля конечному пользователю.

Выручка оценивается на основе возмещения, на которое, как планируется, Группа будет иметь право в соответствии с указаниями в договоре с покупателем. Выручка признается за вычетом налога на добавленную стоимость и скидок по договорам. При реализации лицензий на ПО Группа, как правило, является принципалом по сделке (Примечание 6(а)(i)).

(i) Выручка от реализации лицензий на собственное ПО

Группа реализует лицензии двух видов: срочные и бессрочные.

Группа предоставляет бессрочные лицензии на неисключительные права пользования собственным ПО и признает выручку от такой реализации в момент времени, когда лицензия предоставлена покупателю, поскольку в этот момент покупатель может определять способ использования лицензии и получать практически все перешедшие к нему оставшиеся выгоды от лицензии. Основная ценность использования лицензии на собственное ПО содержится в исходном продукте, так как предлагаемые решения могут эффективно работать без обновления.

Договоры на реализацию срочных лицензий, как правило, включают несколько обязанностей к исполнению. С передачей лицензии Группа реализует срочные подписки на период от одного месяца до трех лет. Цена срочной подписки на обновление включена в стоимость лицензии.

При анализе таких договоров Группа применяет значительное профессиональное суждение при идентификации обязанностей к исполнению и определении момента их признания в учете (Примечание 6(а)(iii)). Продукт или услуга являются отличимыми в случае, если:

- покупатель может получить выгоду от продукта или услуги либо в отдельности, либо вместе с другими ресурсами, к которым у покупателя имеется свободный доступ (т.е. продукт или услуга могут быть отличимыми); и
- обязательство организации передать продукт или услугу покупателю является отдельно идентифицируемым от других обязательств по договору (т.е. продукт или услуга являются отличимыми в контексте договора).

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Если продукты или услуги являются отличимыми, то Группа признает выручку, когда (или по мере того, как) Группа выполняет обязанность к исполнению путем передачи обещанного продукта или услуги покупателю. В частности, при продаже срочных лицензий на срок 2-3 года или бессрочных лицензий (выручка от которых признается в момент времени при передаче ключей партнеру-покупателю) Группа выделяет обязательство по предоставлению обновлений программного продукта, выручка по которому признается в течение времени действия обязательства по обновлению.

(ii) Выручка от реализации лицензий на ПО сторонних организаций

Помимо реализации собственного ПО и связанных с ним услуг, Группа реализует товары и услуги по сублицензионным договорам. Выручка от реализации ПО сторонних организаций признается в момент времени, когда покупателям предоставляются доступ и необходимые данные для скачивания ПО, либо в момент передачи физического носителя с дистрибутивами.

Так как Группа несет основную ответственность за исполнение обязательства и осуществляет контроль за продуктом или услугой, передаваемых по сублицензионному договору, до момента их поставки покупателю, Группа является принципалом по сделке (Примечание 6(а)(ii)). В таком случае, поступления от партнеров и платежи лицензиару отражаются на валовой основе в составе выручки и себестоимости продаж.

(iii) Выручка от реализации услуг по сопровождению программных продуктов

Выручка от реализации услуг по сопровождению ПО в основном представляет собой реализацию подписки на обновления ПО на срок, установленный в договоре, и услуги по технической поддержке.

В рамках подписки на обновления покупатели имеют право на получение обновлений ПО, которые предоставляются в случае и по мере их возникновения.

Порядок реализации и признания выручки от реализации подписок на обновления представлен ниже:

- **Обязательное приобретение подписки на обновление на установленный срок при покупке бессрочных лицензий.** Группа определила, что обязанность на предоставление бессрочной лицензии и неизбежной подписки на обновления на первый год является единым, поскольку подписка в отдельности не приносит выгоды покупателю (Примечание 6(а)), и признается в момент времени – предоставления лицензии. Если обязанность по подписке на обновления предоставляется совместно с бессрочной лицензией на срок два и более года, выручка по такой подписке признается в течение времени, поскольку обязанность по подписке приносит покупателю выгоды по мере его выполнения.
- **Реализация отдельных срочных подписок на обновление ПО.** Отдельно от продажи лицензий Группа реализует подписки на обновления ПО (в качестве продления уже существующей подписки к бессрочной лицензии или приобретения подписки после длительного перерыва в ее использовании), а также услуги технической поддержки ПО. Контроль над услугой передается в течение периода и, следовательно, Группа выполняет обязанность к исполнению и признает выручку в течение срока действия подписки.
- **Реализация подписок на обновления, включенных в стоимость срочной лицензии сроком от одного месяца до трех лет.** Группа применяет существенное суждение, определив, что обязательство по предоставлению подписки на обновления неотделимо от обязательства по предоставлению срочной лицензии со сроком на один год и менее и признается в момент времени (Примечание 6(а)). По реализациям долгосрочных лицензий, Группа выделяет несколько обязанностей к исполнению, где выручка по подписке на обновления признается в течение срока действия лицензии.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

- **Подписки на обновления, реализуемые по сублицензионному продукту (продукту третьего лица)**, где Группа не контролирует ценообразование и момент передачи услуги партнеру или конечному пользователю, признаются на нетто-основе, так как по данному виду услуг Группа выступает агентом.

(iv) Выручка от реализации услуг по внедрению, адаптации ПО и сопутствующих услуг

Выручка от реализации услуг по внедрению, адаптации программного обеспечения и сопутствующих услуг признается в течение периода времени по мере предоставления данных услуг. В случаях, когда услуга оказывается на протяжении длительного срока, выручка признается исходя из объема услуг, фактически предоставленных до конца отчетного периода, в размере, пропорциональном стадии завершенности, так как выполнение Группой своей обязанности не приводит к созданию актива, который может быть реализован другой стороне, а Группа имеет право на получение оплаты за выполненную к настоящему времени часть работы. Стадия завершенности определяется на основе метода результатов, т.е. как пропорция от переданных заказчику результатов на дату оценки к общей величине результатов по проекту.

(v) Обязательство по договорам с покупателями

Стоимость вознаграждения, получаемого до фактического предоставления услуг в рамках договоров с покупателями, отражается как обязательство по договорам с покупателями и признается в составе выручки по мере предоставления услуг.

Полученная, но не признанная в соответствии с учетной политикой в консолидированном отчете о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе выручка отражается в составе строки «Обязательства по договорам с покупателями» консолидированного отчета о финансовом положении. Группа учитывает контрактное обязательство, которое будет признано в течение последующих 12 месяцев, в составе краткосрочных обязательств по договорам с покупателями, и оставшаяся часть признается в составе прочих долгосрочных обязательств.

(с) Налог на прибыль

Расходы по налогу на прибыль включают суммы текущего и отложенного налога.

Текущий налог на прибыль

Сумма текущего налога определяется исходя из величины налогооблагаемой прибыли за год. Налогооблагаемая прибыль отличается от прибыли, отраженной в отчете о прибылях или убытках, поскольку не включает статьи доходов или расходов, подлежащих налогообложению или вычету для целей налогообложения в другие отчетные периоды, а также исключает статьи, не подлежащие налогообложению или вычету для целей налогообложения. Обязательства по текущему налогу на прибыль рассчитываются с использованием ставок налогообложения, действующих или по существу утвержденных законодательством до окончания отчетного периода.

Резерв признается в отношении таких аспектов, в отношении налогообложения по которым существует неуверенность, но будущий отток денежных средств в пользу налоговых органов считается вероятным. Оценка резерва производится по наилучшей оценке суммы, которая, как считается, будет подлежать выплате. Оценка основывается на суждении специалистов в области налогообложения в рамках материнской компании, подкрепленном предыдущим опытом в отношении такой деятельности и, в определенных случаях, на основании независимой консультации специалистов в области налогообложения.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Отложенные налоги

Отложенный налог на прибыль признается в отношении временных разниц между балансовой стоимостью активов и обязательств, отраженных в консолидированной финансовой отчетности, и соответствующими данными налогового учета, использованными при расчете налогооблагаемой прибыли. Отложенные налоговые обязательства обычно отражаются в отношении всех облагаемых временных разниц, а отложенные налоговые активы с учетом всех вычитаемых временных разниц при условии высокой вероятности наличия в будущем налогооблагаемой прибыли для использования этих временных разниц.

Налоговые активы и обязательства не отражаются в финансовой отчетности, если временные разницы возникают вследствие первоначального признания активов и обязательств в рамках сделок (кроме сделок по объединению бизнеса), которые не влияют ни на налогооблагаемую, ни на бухгалтерскую прибыль. Кроме того, отложенные налоговые обязательства не отражаются в финансовой отчетности, если временные разницы возникают в результате первоначального признания гудвилла.

Отложенные налоговые обязательства отражаются с учетом налогооблагаемых временных разниц, относящихся к дочерним организациям, за исключением случаев, когда Группа имеет возможность контролировать сроки восстановления временной разницы и существует высокая вероятность того, что данная разница не будет восстановлена в обозримом будущем. Отложенные налоговые активы, возникающие в результате вычитаемых временных разниц, относящихся к таким инвестициям и долям участия, признаются при условии высокой вероятности получения в будущем налогооблагаемой прибыли, достаточной для использования вычитаемых временных разниц, и ожидания того, что они будут реализованы в обозримом будущем.

Балансовая стоимость отложенных налоговых активов пересматривается на каждую отчетную дату и уменьшается, если вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, достаточной для полного или частичного возмещения этих активов, более не является высокой.

Отложенные налоги рассчитываются с использованием ставок налогообложения, действующих или по существу утвержденных законодательством на отчетную дату и, как предполагается, будут действовать в период реализации налогового актива или погашения налогового обязательства.

Оценка отложенных налоговых обязательств и активов отражает налоговые последствия намерений Группы (по состоянию на отчетную дату) в отношении способов возмещения или погашения балансовой стоимости активов и обязательств.

Отложенные налоговые активы и обязательства показываются в финансовой отчетности свернуто, если существует юридически защищенное право произвести взаимозачет текущих налоговых активов и обязательств, относящихся к налогу на прибыль, взимаемому одним и тем же налоговым органом, и Группа намеревается таким образом провести взаимозачет текущих налоговых активов и обязательств.

Текущий и отложенный налог на прибыль за год

Текущий налог и отложенный налог на прибыль признаются в прибыли или убытке, кроме случаев, когда они относятся к статьям, напрямую отражаемым в составе прочего совокупного дохода или собственного капитала. В этом случае текущие и отложенные налоги также признаются в прочем совокупном доходе или напрямую в капитале соответственно.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

(d) Нематериальные активы

Нематериальные активы Группы представлены программными продуктами, созданными самой Группой, а также приобретенными нематериальными активами.

Группа выделяет следующие категории нематериальных активов:

- программное обеспечение;
- затраты на разработку программного обеспечения;
- прочие (включая лицензии).

Нематериальные активы, которые были приобретены отдельно, при первоначальном признании оцениваются по первоначальной стоимости.

Для оценки возможности признания самостоятельно созданного нематериального актива Группа подразделяет процесс его создания на две стадии:

- стадию исследования;
- стадию разработки.

(i) Нематериальные активы, созданные Группой

Стадия исследования

На стадии исследования Группа проводит новые запланированные исследования, предпринимаемые с целью получения новых научных или технических знаний. Затраты на осуществление стадии исследования в рамках внутреннего проекта подлежат признанию в качестве расходов в момент их возникновения, поскольку Группа еще не может продемонстрировать наличие нематериального актива, который будет приносить вероятные будущие экономические выгоды. На стадии исследования Группа разрабатывает требования к функциональности ИТ-продуктов.

Затраты на исследовательскую деятельность, предпринятую с целью анализа рынка, подтверждения идеи и ее экономическое и техническое обоснование признаются Группой в составе прибыли или убытка за период в момент возникновения.

Стадия разработки

Разработка представляет собой применение результатов исследований или иных знаний при планировании или проектировании производства новых или существенно улучшенных программных продуктов до начала их коммерческого производства или использования.

Группа начинает капитализировать нематериальные активы, являющиеся результатом разработки, когда может продемонстрировать все перечисленное ниже:

- техническую осуществимость завершения разработки нематериального актива, доведение его до состояния, пригодного для использования или продажи;
- намерение завершить разработку нематериального актива и использовать или продать его;
- способность использовать или продать нематериальный актив;
- предполагаемый способ извлечения вероятных будущих экономических выгод;
- способность продемонстрировать наличие рынка сбыта для продукта, получаемого от использования нематериального актива, или самого нематериального актива, или же, если этот актив предназначен для внутреннего использования самой организацией, полезность такого нематериального актива;

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

- наличие достаточных технических, финансовых и прочих ресурсов для завершения процесса разработки, использования или продажи нематериального актива;
- способность надежно оценить затраты, относящиеся к нематериальному активу в процессе его разработки.

Затраты на нематериальные активы, которые первоначально были признаны в качестве расходов, впоследствии не могут быть признаны в составе себестоимости нематериального актива.

В себестоимость самостоятельно созданного нематериального актива включаются все прямые затраты, необходимые для создания, производства и подготовки этого актива к использованию в соответствии с намерениями руководства.

Группа определяет следующие прямые затраты:

- затраты на вознаграждение работникам (в значении, определенном в стандарте МСФО (IAS) 19), возникающие в связи с созданием нематериального актива;
- выплаты, необходимые для регистрации юридического права;
- стоимость обязательной и добровольной сертификации программных продуктов;
- другие прямые затраты, необходимые для создания, производства и подготовки этого актива к использованию.

Готовность актива к продаже и/или использованию

Стадия разработки программного продукта заканчивается, когда актив готов к продаже и/или использованию. Группа определяет программный продукт, как готовый к продаже и/или использованию, в момент, когда его функциональные области разработаны до той степени, в которой продукт обладает всеми основными характеристиками, присущими программным продуктам того же класса на рынке.

После первоначального признания нематериальный актив учитывается по первоначальной стоимости за вычетом накопленной амортизации и любых накопленных убытков от обесценения.

Группа использует линейный метод амортизации для программных продуктов и признает амортизационные расходы в составе себестоимости в консолидированном отчете о прибылях или убытках и прочем совокупном доходе.

При определении срока полезного использования нематериальных активов учитываются следующие факторы:

- обычный жизненный цикл продукта применительно к данному активу и общедоступная информация о расчетных оценках срока полезного использования аналогичных активов, которые используются аналогичным образом;
- техническое, технологическое, коммерческое и другие типы устаревания;
- уровень затрат на поддержание и обслуживание данного актива, требуемых для получения ожидаемых будущих экономических выгод от этого актива, а также способность и готовность Группы обеспечить такой уровень затрат;
- период наличия контроля над данным активом и юридические или аналогичные ограничения по использованию этого актива, например, даты истечения срока соответствующих договоров аренды.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Группа определяет срок полезного использования на основе как внутренних, так и внешних источников информации следующим образом:

- программное обеспечение: 2-10 лет;
- прочие: 2-5 лет.

Срок амортизации и метод начисления амортизации для нематериальных активов с конечным сроком полезного использования пересматриваются не реже, чем раз в год. Если ожидаемый срок полезного использования данного актива отличается от предыдущих расчетных оценок, то срок амортизации корректируется соответствующим образом.

Обесценение

На каждую отчетную дату Группа оценивает остаточную стоимость своих нематериальных активов на предмет наличия признаков их обесценения. Нематериальные активы в стадии разработки тестируются на предмет обесценения на ежегодной основе. Нематериальные активы, разработка которых завершена, тестируются на обесценение, если события или изменения в обстоятельствах указывают на то, что балансовая стоимость не может быть возмещена. Убыток от обесценения признается, если балансовая стоимость актива превышает его возмещаемую стоимость. Группа определяет возмещаемую стоимость своих программных продуктов на основе принципа ценности от использования.

(e) Инвестиционная недвижимость

Инвестиционная недвижимость первоначально оценивается по стоимости ее приобретения и впоследствии отражается по первоначальной стоимости за вычетом накопленных сумм амортизации и убытков от обесценения.

К инвестиционной недвижимости применяется линейный метод амортизации. Метод амортизации, ожидаемые сроки полезного использования и ликвидационная стоимость инвестиционной недвижимости анализируются по состоянию на каждую отчетную дату, и корректируются в случае необходимости.

Любая прибыль или убыток от выбытия инвестиционной недвижимости (рассчитанная как разница между чистой суммой вырученных средств и балансовой стоимостью объекта недвижимости) признается в составе прибыли или убытка.

Доход от сдачи в аренду инвестиционной недвижимости признается как прочий доход линейным методом в течение срока аренды.

(f) Уставный капитал

Обыкновенные акции

Дополнительные затраты, непосредственно связанные с выпуском обыкновенных акций и опционов на акции, отражаются как вычет из величины собственного капитала. Налог на прибыль, относящийся к затратам по сделке с долевым участием, учитывается в соответствии со стандартом МСФО (IAS) 12 «Налоги на прибыль».

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Учет собственных акций

Выкупленные собственные долевые инструменты (казначейские акции) признаются по стоимости приобретения и вычитаются из капитала. Финансовый результат при покупке, продаже, выпуске или аннулировании казначейских акций Группы не признается в составе консолидированного отчета о прибылях или убытке. Разница между первоначальной стоимостью и суммой возмещения, в случае перевыпуска, признается в составе добавочного капитала.

(g) Финансовые инструменты

Финансовые активы и обязательства отражаются в отчете о финансовом положении Группы, когда Группа становится стороной по договору в отношении соответствующего финансового инструмента.

Финансовые активы и финансовые обязательства первоначально оцениваются по справедливой стоимости, за исключением торговой дебиторской задолженности, не содержащей значительного компонента финансирования, которая оценивается по цене сделки.

(i) Финансовые активы

Сделки по приобретению или продаже финансовых активов на стандартных условиях отражаются в отчетности и прекращают признание на дату совершения сделки. Сделки по приобретению или продаже на стандартных условиях представляют собой покупку или продажу финансовых активов, требующие поставки активов в пределах срока, установленного правилами или соглашениями, принятыми на соответствующем рынке.

Амортизированная стоимость и метод эффективной процентной ставки

Метод эффективной процентной ставки представляет собой метод для расчета амортизированной стоимости долгового инструмента и распределения процентных доходов в течение соответствующего периода.

Для финансовых активов, кроме приобретенных или созданных кредитно-обесцененных финансовых активов (т.е. активов, являющихся кредитно-обесцененными при первоначальном признании), эффективная процентная ставка – это ставка дисконтирования ожидаемых будущих денежных поступлений (включая все полученные или сделанные платежи по долговому инструменту, являющиеся неотъемлемой частью эффективной процентной ставки, затраты по сделке и прочие премии или скидки), исключая ожидаемые кредитные убытки на ожидаемый срок до погашения долгового инструмента или (если применимо) на более короткий срок до балансовой стоимости на момент первоначального признания долгового инструмента. Для приобретенных или созданных кредитно-обесцененных финансовых активов эффективная процентная ставка, скорректированная с учетом кредитного риска, рассчитывается посредством дисконтирования ожидаемых будущих денежных потоков, включая ожидаемые кредитные убытки, до амортизированной стоимости долгового инструмента на момент его первоначального признания.

Амортизированная стоимость финансового инструмента представляет собой сумму, в которой оценивается финансовый актив при первоначальном признании, минус платежи в счет основной суммы долга, плюс величина накопленной амортизации, рассчитанной с использованием метода эффективной процентной ставки, – разницы между указанной первоначальной суммой и суммой к выплате при наступлении срока погашения, скорректированной с учетом оценочного резерва под убытки. Валовая балансовая стоимость финансового актива представляет собой амортизированную стоимость финансового актива до корректировки с учетом резервов под возможные убытки).

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Оценка и признание ожидаемых кредитных убытков

Группа признает резерв под ожидаемые кредитные убытки по торговой и прочей дебиторской задолженности. Сумма ожидаемых кредитных убытков должна обновляться на каждую отчетную дату с целью отражения изменений в кредитном риске с момента первоначального признания соответствующего финансового инструмента.

Группа всегда признает ожидаемые кредитные убытки за весь срок по торговой дебиторской задолженности. Ожидаемые кредитные убытки по таким финансовым активам оцениваются с использованием матрицы оценочных резервов, основанной на прошлом опыте возникновения кредитных убытков в Группе, скорректированной на факторы, специфичные для заемщика, общие экономические условия и оценку как текущего, так и прогнозируемого развития условий по состоянию на отчетную дату, включая временную стоимость денег (если применимо).

Независимо от результатов описанного выше анализа Группа делает допущение о том, что кредитный риск по финансовому активу значительно увеличился с момента первоначального признания, если предусмотренные договором платежи просрочены более чем на 90 дней, за исключением случаев, когда Группа имеет значительную и подтверждаемую информацию, демонстрирующую иное.

Группа списывает финансовый актив при наличии информации, указывающей, что заемщик испытывает серьезные финансовые затруднения, и вероятность возмещения отсутствует, например, в случае, когда заемщик находится в стадии ликвидации или банкротства, либо, в случае торговой дебиторской задолженности, если суммы просрочены более чем на три года (в зависимости от того, какое событие наступает ранее). Однако в отношении списанных финансовых активов может проводиться деятельность по взысканию в соответствии с процедурами Группы по возмещению, с учетом полученной при необходимости юридической консультации. Все осуществленные возмещения должны быть отражены в составе прибыли и убытка.

Группа признает прибыли и убытки от обесценения в составе прибылей и убытков по дебиторской задолженности и соответствующим образом корректирует их балансовую стоимость через счет резерва под возможные убытки.

Группа прекращает признавать финансовые активы только в случае прекращения договорных прав на денежные потоки по ним или в случае передачи финансового актива и соответствующих рисков и выгод другой организации.

При прекращении признания финансового актива, оцениваемого по амортизированной стоимости, разница между балансовой стоимостью актива и суммой полученного и причитающегося к получению вознаграждения признается в составе прибыли или убытка.

(ii) Финансовые обязательства

Долговые финансовые инструменты классифицируются как финансовые обязательства, исходя из сути соответствующего договора, а также определений финансового обязательства.

Финансовые обязательства, которые (i) не являются условным возмещением приобретателя в рамках сделки по объединению бизнесов; (ii) не предназначены для торговли; (iii) не классифицированы как ОССЧПУ (обязательства, учитываемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток), впоследствии оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Метод эффективной процентной ставки используется для расчета амортизированной стоимости финансового обязательства и распределения процентных расходов в течение соответствующего периода. Эффективная процентная ставка – это ставка дисконтирования ожидаемых будущих денежных платежей (включая все полученные или сделанные платежи по долговому инструменту, являющиеся неотъемлемой частью эффективной процентной ставки, затраты по оформлению сделки и прочие премии или дисконты) на ожидаемый срок финансового обязательства или (если применимо) на более короткий срок до балансовой стоимости финансового обязательства.

Группа прекращает признание финансовых обязательств только в случае их погашения, аннулирования или истечения срока требования по ним. Разница между балансовой стоимостью финансового обязательства, признание которого прекращается, и уплаченным или причитающимся к уплате вознаграждением признается в прибыли или убытке.

(h) Нефинансовые активы

Балансовая стоимость нефинансовых активов Группы, отличных от запасов и отложенных налоговых активов, анализируется на каждую отчетную дату с целью определить, существуют ли признаки их обесценения. При наличии любого такого признака рассчитывается возмещаемая стоимость соответствующего актива. В отношении нематериальных активов, которые имеют неопределенный срок полезного использования или еще не готовы к использованию, возмещаемая стоимость рассчитывается в конце отчетного периода.

(i) Аренда

В момент заключения договора организация оценивает, является ли договор в целом или его отдельные компоненты договором аренды. Договор является договором аренды или содержит компонент аренды, если по этому договору передается право контролировать использование идентифицированного актива в течение определенного периода времени в обмен на возмещение.

(i) Группа как арендатор

Группа признает актив в форме права пользования и обязательство по аренде на дату начала аренды. Актив в форме права пользования первоначально оценивается по первоначальной стоимости, составляющей первоначальную величину обязательства по аренде с корректировкой на величину арендных платежей, сделанных на дату начала аренды или до такой даты, увеличенную на понесенные первоначальные прямые затраты и оценочную величину затрат, которые возникнут при демонтаже и перемещении базового актива, восстановлении базового актива или участка, на котором он располагается, за вычетом полученных стимулирующих платежей по аренде.

При последующем учете актив в форме права пользования амортизируется линейным методом, начиная с даты начала аренды и до окончания срока аренды, за исключением случаев, когда согласно договору аренды право собственности на базовый актив передается Группе до конца срока аренды, или если первоначальная стоимость актива в форме права пользования отражает исполнение Группой опциона на покупку. В таких случаях актив в форме права пользования амортизируется в течение срока полезного использования базового актива, который определяется с использованием подхода, применяющегося для основных средств. В дополнение к этому стоимость актива в форме права пользования периодически снижается на величину убытков от обесценения при его наличии, а также корректируется при проведении определенных переоценок обязательства по аренде.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Обязательство по аренде первоначально оценивается по приведенной стоимости арендных платежей, не уплаченных на дату начала аренды, дисконтированных с использованием процентной ставки, заложенной в договоре аренды, или, если такая ставка не может быть легко определена, с использованием ставки привлечения дополнительных заемных средств Группой. Как правило, Группа использует свою ставку привлечения дополнительных заемных средств в качестве ставки дисконтирования.

Группа определяет свою ставку привлечения дополнительных заемных средств исходя из процентных ставок из различных внешних источников и производит определенные корректировки, чтобы учесть условия аренды и вид арендуемого актива.

Арендные платежи, включаемые в оценку обязательства по аренде, включают:

- фиксированные платежи, включая по существу фиксированные платежи;
- переменные арендные платежи, которые зависят от индекса или ставки, первоначально оцениваемые с использованием индекса или ставки на дату начала аренды;
- суммы, которые, как ожидается, будут уплачены арендатором по гарантии ликвидационной стоимости;
- цена исполнения опциона на покупку, если имеется достаточная уверенность в том, что Группа исполнит этот опцион; арендные платежи в течение дополнительного периода аренды, возникающего ввиду наличия опциона на продление аренды, если имеется достаточная уверенность в том, что Группа исполнит данный опцион на продление аренды; и штрафы за досрочное прекращение аренды, за исключением случаев, когда имеется достаточная уверенность в том, что Группа не будет прекращать аренду досрочно.

Обязательство по аренде оценивается по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки. Оно переоценивается в случае, если изменяются будущие арендные платежи ввиду изменения индекса или ставки, если меняется сделанная Группой оценка суммы, подлежащей выплате по гарантии ликвидационной стоимости, если Группа изменяет оценку того, будет ли она исполнять опцион на покупку, опцион на продление аренды или на ее прекращение, или если пересматривается арендный платеж, являющийся по существу фиксированным.

Когда обязательство по аренде пересматривается таким образом, соответствующая корректировка производится в отношении балансовой стоимости актива в форме права пользования или относится на прибыль или убыток, если балансовая стоимость актива в форме права пользования ранее была уменьшена до нуля.

Группа представляет активы в форме права пользования, которые не отвечают определению инвестиционной недвижимости, в составе статьи «Активы в форме права пользования», а обязательства по аренде – в составе статьи «Обязательства по аренде» в отчете о финансовом положении.

Группа приняла решение не признавать активы в форме права пользования и обязательства по аренде применительно к договорам аренды активов с низкой стоимостью и краткосрочным договорам аренды, включая ИТ-оборудование. Группа признает арендные платежи, осуществляемые в соответствии с такими договорами, в качестве расхода линейным методом в течение срока аренды.

Группа переоценивает обязательство по аренде (и производит необходимую корректировку соответствующего актива в форме права пользования) в случаях, когда:

- изменился срок аренды или изменилась оценка вероятности реализации опциона на покупку, в этом случае обязательство по аренде переоценивается путем дисконтирования пересмотренных арендных платежей с использованием пересмотренной ставки дисконтирования;

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

- арендные платежи меняются в связи с изменениями индекса или ставки, или изменениями ожидаемых платежей по гарантированной ликвидационной стоимости, в этих случаях обязательство по аренде переоценивается путем дисконтирования пересмотренных арендных платежей с использованием первоначальной ставки дисконтирования (если только изменение арендных платежей не связано с изменением плавающей процентной ставки – в этом случае используется пересмотренная ставка дисконтирования);
- договор аренды модифицируется и модификация аренды не учитывается как отдельный договор аренды, в этом случае обязательство по аренде переоценивается путем дисконтирования пересмотренных арендных платежей с использованием пересмотренной ставки дисконтирования.

5 Новые стандарты и разъяснения

В текущем году вступили в силу следующие поправки к стандартам МСФО, выпущенные Советом по стандартам МСФО, которые являются обязательными к применению в отношении учетных периодов, начинающихся 1 января 2025 года или после этой даты. Их применение не оказало существенного влияния на информацию или числовые показатели данной финансовой отчетности.

Поправки к стандарту МСФО (IAS) 21 «Влияние изменений валютных курсов» — «Отсутствие возможности обмена валют»	Группа впервые применила поправки к стандарту МСФО (IAS) 21 в текущем году. Поправки устанавливают порядок определения возможности обмена одной валюты на другую, а также регламентируют определение текущего обменного курса, когда обмен валюты невозможен.
--	--

Ряд новых стандартов вступает в силу для годовых периодов, начинающихся после 1 января 2026 года, с возможностью досрочного применения.

На дату утверждения данной финансовой отчетности Группа не применяла следующие новые и пересмотренные стандарты МСФО, которые были выпущены, но не вступили в силу:

Стандарты, которые были выпущены, но еще не вступили в силу	Применяются к годовым отчетным периодам, начинающимся с
- Поправки к стандарту МСФО (IFRS) 7 и стандарту МСФО (IFRS) 9 – «Поправки к классификации и оценке финансовых инструментов»	1 января 2026 г.
- Поправки к стандарту МСФО (IFRS) 7 и стандарту МСФО (IFRS) 9 – «Договоры, на поставку электроэнергии, получаемой из природных источников»	1 января 2026 г.
- «Ежегодные усовершенствования стандартов финансовой отчетности МСФО – том 11»:	1 января 2026 г.
- стандарт МСФО (IFRS) 1 «Первое применение стандартов МСФО»	
- стандарт МСФО (IFRS) 7 «Финансовые инструменты: раскрытие информации» и Руководство по применению стандарта МСФО (IFRS) 7	
- стандарт МСФО (IFRS) 10 «Консолидированная финансовая отчетность»	
- стандарт МСФО (IAS) 7 «Отчет о движении денежных средств»	
- стандарт МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты»	
- стандарт МСФО (IFRS) 18 «Представление и раскрытие информации в финансовой отчетности»	1 января 2027 г.
- стандарт МСФО (IFRS) 19 «Дочерние организации без обязательства отчитываться публично: раскрытие информации»	1 января 2027 г.

Руководство Группы не ожидает, что применение упомянутых выше поправок и стандартов окажет существенное влияние на финансовую отчетность Группы в будущих периодах, за исключением стандарта МСФО (IFRS) 18, в отношении которого в настоящий момент Группа находится в процессе анализа влияния на свою финансовую отчетность.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

стандарт МСФО (IFRS) 18 заменяет стандарт МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности», при этом многие требования стандарт МСФО (IAS) 1 в новом стандарте сохранены без изменений. Кроме того, некоторые параграфы стандарта МСФО (IAS) 1 были перенесены в стандарт МСФО (IAS) 8 и стандарт МСФО (IFRS) 7. Совет по стандартам МСФО также предусмотрел небольшие поправки к стандарту МСФО (IAS) 7 и стандарту МСФО (IAS) 33 «Прибыль на акцию».

Стандарт МСФО (IFRS) 18 вводит новые требования к:

- представлению конкретных категорий и определенных промежуточных итогов в отчете о прибыли или убытке;
- раскрытию информации об установленных руководством показателях деятельности в примечаниях к финансовой отчетности;
- усовершенствованию принципов агрегирования и дезагрегирования.

Стандарт МСФО (IFRS) 18 вступает в силу в отношении годовых отчетных периодов, начинающихся не ранее 1 января 2027 года. Допускается досрочное применение. Поправки к стандарту МСФО (IAS) 7 и стандарту МСФО (IAS) 33, а также пересмотренные стандарт МСФО (IAS) 8 и стандарт МСФО (IFRS) 7 вступают в силу при применении организацией стандарта МСФО (IFRS) 18. Стандарт МСФО (IFRS) 18 требует ретроспективного применения с учетом специальных переходных положений.

6 Использование расчетных оценок и суждений

При подготовке настоящей консолидированной финансовой отчетности руководство использовало суждения и расчетные оценки относительно будущего, которые влияют на то, как применяются положения учетной политики Группы и в каких суммах отражаются активы, обязательства, доходы и расходы. Фактические результаты могут отличаться от этих оценок.

Допущения и сделанные на их основе расчетные оценки регулярно анализируются на предмет необходимости их изменения и согласуются с обязательствами Группы по управлению рисками, если применимо. Изменения в расчетных оценках признаются перспективно.

Ниже представлена информация о существенных суждениях и оценочных значениях, сформированных руководством в процессе применения положений учетной политики и оказавших наиболее значительное влияние на суммы, отраженные в консолидированной финансовой отчетности:

(a) Выручка по договорам с покупателями

(i) Идентификация покупателя – партнер действует в качестве принципала

Группа осуществляет реализацию ПО, разработанного компаниями Группы, а также реализацию сторонних продуктов преимущественно через сеть партнерских соглашений. Значительное суждение применяется Группой при определении вопроса, является ли партнер покупателем по договору. Результат зависит от анализа руководством юридической формы и содержания соглашения между Группой, лицензиаром и партнерами по сделке.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Группа определила, что партнер по сделке выступает в качестве принципала («покупателя»), поскольку:

- партнер несет основную ответственность за предоставление оговоренных продуктов и услуг конечному пользователю;
- партнер принимает безоговорочную обязательство оплатить полученные товары или услуги в момент получения от Группы контроля над товаром или услугой. У партнеров отсутствует право возврата или компенсации в случае невозможности дальнейшей реализации лицензии конечным пользователям;
- партнер имеет возможность установления цены реализации для конечного пользователя.

Выручка признается в дату предоставления партнеру доступа к лицензии или в течение времени по мере предоставления ему соответствующих услуг. Скидки, предоставляемые партнеру, учитываются как уменьшение выручки.

(ii) Сделки, в которых Группа действует в качестве принципала или агента

По сделкам продажи стороннего ПО, Группа определила, что она действует в качестве принципала, поскольку во всех случаях, кроме случая, указанного в Примечании 4(b)(ii), она является основной стороной, принявшей на себя обязательства по предоставлению продуктов и услуг, установленных в договоре, партнеру или конечному пользователю, и может определять порядок ценообразования для реализации продуктов партнерам.

(iii) Идентификация обязательств и признание выручки по договорам с несколькими обязанностями к исполнению

Договоры с покупателями могут включать несколько обязательств передать несколько продуктов и услуг. Определение того, являются ли обязательства покупателю, продукты или услуги отдельно идентифицируемыми, требует от Группы применения существенных профессиональных суждений при анализе характера обязательств, наличия выгод от их использования покупателем, выявления зависимости обязательств друг от друга.

Группа применяет суждение при определении, является ли подписка на обновления ПО отличимой услугой от предоставления лицензий на собственные и сторонние ИТ-продукты.

Группа пришла к выводу, что обязательство по предоставлению подписки на обновления на первый год или менее неотделимо от обязательств по предоставлению лицензии и признается в момент передачи лицензии. Данный вывод основан на следующих допущениях руководства:

- покупатель не получает отдельную ценность от использования коротких подписок на обновления, маловероятно использование покупателями обновлений в течение двенадцати месяцев и менее;
- версии, выпускаемые в течение одного года, существенно не отличаются (ценность таких подписок ниже, чем обновление на протяжении более длительных сроков).

Для реализаций срочных лицензий со сроком более одного года, передача лицензии и подписка на обновления являются отличимыми услугами и Группа признает выручку по каждому из обязательств, когда (или по мере того, как) Группа выполняет обязанность к исполнению путем передачи обещанного продукта или услуги покупателю.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Для договоров, содержащих более одной обязанности к исполнению, возмещение распределяется на основе соотношения цен их обособленной продажи. Цена обособленной продажи устанавливается на основе наблюдаемых цен и определяется по прейскурантам, по которым Группа продает данные услуги в результате заключения отдельных сделок.

Данный подход не применяется, если Группа представляет лицензию или подписку на обновление ПО, включающее базу нормативно-технических, справочных, методических и других документов, требующих регулярных обновлений. Данные обязательства представляют собой обязательство пополнения базы данных новыми и измененными документами, доступа на ежедневной основе. Выручка от такой продажи признается в течение времени независимо от срока действия лицензии или подписки.

(iv) Идентификация договора с покупателем

В исключительных случаях, договоры о предоставлении лицензий содержат условия, дающие покупателю право возврата и возмещения уплаченного вознаграждения при наступлении определенных неподконтрольных Компании событий. Руководство проявило профессиональное суждение, определив, что указанные условия возврата и обстоятельства возможного возникновения неподконтрольных событий не препятствуют идентификации договора в сфере применения стандарта МСФО (IFRS) 15 «Выручка по договорам с покупателями».

(v) Сроки полезного использования нематериальных активов

Группа оценивает сроки полезного использования самостоятельно созданных нематериальных активов на основании анализа срока полезного использования аналогичных продуктов других компаний и ожидаемых выгод от потребления активов. Срок полезного использования периодически пересматривается, чтобы обеспечить его соответствие в связи с изменениями рынка и доработкой продуктов.

7 Операционные сегменты

Операционные сегменты определяются как компоненты Группы, по которым доступна отдельная финансовая информация и которые регулярно оцениваются руководством при принятии решения о распределении ресурсов и оценке результатов деятельности.

Группа осуществляет деятельность только на территории Российской Федерации. Информация о выручке от внешних покупателей по каждому виду услуг представлена в Примечании 8.

Руководство определило, что Группа организована как один операционный сегмент, так как вся информация, анализируемая руководством, отвечающим за операционные решения, относится ко всей Группе, как единой бизнес-единице, Группа использует единые методы для распространения своих программных продуктов, и программные продукты Группы преимущественно относятся к одной категории продуктов – инженерному ПО.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

8 Выручка

Группа получает выручку по договорам с покупателями от реализации товаров и услуг в течение периода и в определенный момент времени по следующим основным потокам выручки.

(а) Детализация информации по выручке

	2025	2024
Выручка от реализации лицензий на ПО	3 813 488	3 594 849
в том числе:		
собственных программных продуктов	3 713 043	3 464 391
программных продуктов сторонних компаний	100 445	130 458
Прочая выручка	9 768	11 847
Выручка от договоров с покупателями, признаваемая в момент времени	3 823 256	3 606 696
Выручка от реализации услуг по сопровождению программных продуктов	600 802	410 989
в том числе:		
собственных программных продуктов	514 912	310 032
программных продуктов сторонних компаний	85 890	100 957
Выручка от реализации лицензий на ПО сторонних компаний	142 148	97 343
Выручка от реализации услуг по внедрению, адаптации собственного ПО и сопутствующих услуг	106 425	-
Выручка от договоров с покупателями, признаваемая в течение времени	849 375	508 332
Итого	4 672 631	4 115 028

Выручка Группы за год, закончившийся 31 декабря 2025 и 31 декабря 2024 года, в большей степени относилась к покупателям из РФ.

Группа реализует свою продукцию преимущественно через сеть партнерских соглашений. В 2025 году 55% выручки по собственным программным продуктам приходилось на 10 крупнейших партнеров (в 2024 году – 46%), при этом индивидуально по каждому партнеру доля в выручке не превышает 10%. Существенная концентрация кредитного риска по дебиторской задолженности на 31 декабря 2025 и 31 декабря 2024 года раскрыта в Примечании 16.

Результаты операционной деятельности Группы распределяются неравномерно в течение отчетного периода. Доходы Группы обычно увеличиваются во втором полугодии отчетного года, поскольку большая часть заказов закрывается к концу календарного года, что обусловлено планированием бюджета конечных пользователей ПО.

(b) Остатки и обязательства по договорам с покупателями

В следующей таблице представлена информация о дебиторской задолженности и обязательствах по договорам с покупателями:

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Дебиторская задолженность, которая включена в состав торговой и прочей дебиторской задолженности	1 329 437	1 154 437
Обязательства по договорам с покупателями	726 313	634 618
Из них:		
Долгосрочные	136 046	131 581
Краткосрочные	590 267	503 037

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Обязательства по договору возникают при продаже срочных лицензий, подписок на обновление, признаваемых в течение времени. Оплата по таким операциям производится покупателями при подписании первичных документов, как правило, до начала срока действия лицензий, поэтому активов по договорам с покупателями не возникает.

Полная сумма краткосрочного обязательства в размере 503 037 тыс. руб., признанного на начало 2025 года, была отражена как выручка за период, закончившийся 31 декабря 2025 года (на начало 2024 года: 249 409 тыс. руб.). В течение 2024 года и 2025 года обязательства по договорам не списывались как невозможные к исполнению.

Руководство оценивает, что 81% или 590 267 тыс. руб. цены сделок, распределенной на невыполненные или частично невыполненные договоры, на 31 декабря 2025 года будут признаны как выручка в течение следующего отчетного периода, 102 186 тыс. руб. будут признаны в 2027 финансовом году, а 33 860 тыс. руб. — в 2028 финансовом году.

9 Расходы

(a) Себестоимость продаж

	2025	2024
Оплата труда и прочие расходы на персонал	544 620	516 119
Услуги по разработке и вознаграждения по лицензионным договорам	281 011	299 842
Себестоимость программных продуктов сторонних организаций для перепродажи	250 089	265 902
Амортизация основных средств, активов в форме права пользования и нематериальных активов	83 560	75 612
Убыток от списания невозмещаемого НДС	58 644	32 490
Убыток от списания ТМЦ и прочих активов	11 154	11 102
Прочие	25 328	31 009
Итого	1 254 406	1 232 076

(b) Коммерческие расходы

	2025	2024
Оплата труда и прочие расходы на персонал	315 497	274 798
Рекламные и представительские расходы	103 971	77 682
Консультационные, информационные услуги	34 081	13 032
Командировочные расходы	27 032	9 171
Материалы	8 304	4 865
Амортизация основных средств, активов в форме права пользования и нематериальных активов	1 709	1 268
Прочее	9 783	6 403
Итого	500 377	387 219

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(с) Административные расходы

	2025	2024
Оплата труда и прочие расходы на персонал	1 035 292	704 073
Консультационные услуги, аудит	88 669	57 169
Амортизация основных средств, активов в форме права пользования и нематериальных активов	37 178	24 507
Материалы	13 838	8 310
Расходы по аренде	5 301	1 461
Услуги связи	3 650	3 386
Прочее	27 864	17 619
Итого	1 211 792	816 525

10 Финансовые доходы

	2025	2024
Проценты к получению	501 063	399 882
Амортизация дисконта по долгосрочной дебиторской задолженности и займам выданным	47 447	9 918
Курсовые разницы, нетто	-	45 098
Прочие доходы	9 280	-
Итого	557 790	454 898

11 Финансовые расходы

	2025	2024
Курсовые разницы, нетто	86 060	-
Амортизация дисконта по кредиторской задолженности	30 207	10 575
Процентный расход по договорам аренды	29 544	11 339
Резерв под обесценение займов выданных	11 035	-
Банковские комиссии	854	1 558
Дисконт по займам выданным	195	20 106
Прочие	31	-
Итого	157 926	43 578

12 Расход по налогу на прибыль

Суммы, признанные в составе прибыли или убытка

	2025	2024
Текущий налог на прибыль	(126 820)	(1 397)
Отложенный налог на прибыль	8 996	23 133
Доход/(расход) по налогу на прибыль	(117 824)	21 736

Соотношение между теоретической суммой налога на прибыль Группы, рассчитанной с применением ставок налога, действующих на территории Российской Федерации, и фактической суммой налога на прибыль представлено ниже.

(а) Сверка эффективной ставки налога

	2025		2024	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Прибыль до налогообложения	2 136 336		2 063 245	
Налог на прибыль, рассчитанный по применимой ставке	(106 817)	5%	-	0%
Эффект от доходов, необлагаемых и расходов, не вычитаемых для целей налогообложения	(21 089)	1%	776	0%
Эффект от применения других ставок по налогу на прибыль	10 082	0%	(6 125)	0%
Эффект от изменения налоговых ставок	-	0%	27 085	1%
Доход/ (расход) по налогу на прибыль	(117 824)	6%	21 736	1%

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

ЗА 2025 ГОД

(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(b) Признанные отложенные налоговые активы и обязательства

Отложенные налоговые активы и обязательства относятся к следующим статьям:

	Активы		Обязательства		Нетто-величина	
	31 декабря 2025	31 декабря 2024	31 декабря 2025	31 декабря 2024	31 декабря 2025	31 декабря 2024
Основные средства	101	5	(36 578)	(11 354)	(36 477)	(11 349)
Нематериальные активы	-	3 653	(9 859)	(5 244)	(9 859)	(1 591)
Инвестиционная недвижимость	-	220	-	-	-	220
Займы выданные	3 089	3 226	-	-	3 089	3 226
Запасы	78	-	-	-	78	-
Торговая и прочая дебиторская задолженность	-	1 081	(1 194)	(3 733)	(1 194)	(2 652)
Обязательства по аренде	40 151	11 448	(94)	-	40 057	11 448
Торговая и прочая кредиторская задолженность	8 673	3 816	-	-	8 673	3 816
Обязательство по договорам с покупателями	34 620	27 446	-	-	34 620	27 446
Прочие	-	-	(619)	(1 192)	(619)	(1 192)
Налоговые активы/(обязательства)	86 712	50 895	(48 344)	(21 523)	38 368	29 372
Зачет налога	(43 244)	(14 545)	43 244	14 545	-	-
Чистые налоговые активы	43 468	36 350	(5 100)	(6 978)	38 368	29 372

Отложенные налоговые активы и обязательства представляются в финансовой отчетности свернуто, если существует законное право произвести взаимозачет текущих налоговых активов и обязательств, относящихся к налогу на прибыль, взимаемому одним и тем же налоговым органом, и Группа намеревается таким образом провести взаимозачет текущих налоговых активов и обязательств.

Группа не признавала отложенных налоговых обязательств по временным разницам в размере 5 824 560 тыс. руб. (2024 год: 4 485 379 тыс. руб.), относящимся к нераспределенной прибыли дочерних организаций, поскольку Группа может контролировать сроки восстановления этих временных разниц, и существует вероятность того, что они не будут восстановлены в обозримом будущем.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(с) Изменение сальдо отложенного налога

	31 декабря 2024 года	Признаны в составе прибыли или убытка	31 декабря 2025 года
Основные средства	(11 349)	(25 128)	(36 477)
Нематериальные активы	(1 591)	(8 268)	(9 859)
Инвестиционная недвижимость	220	(220)	-
Займы выданные	3 226	(137)	3 089
Запасы	-	78	78
Торговая и прочая дебиторская задолженность	(2 652)	1 458	(1 194)
Обязательства по аренде	11 448	28 609	40 057
Торговая и прочая кредиторская задолженность	3 816	4 857	8 673
Обязательство по договорам с покупателями	27 446	7 174	34 620
Прочие	(1 192)	573	(619)
	29 372	8 996	38 368

	31 декабря 2023 года	Признаны в составе прибыли или убытка	31 декабря 2024 года
Основные средства	(9 450)	(1 899)	(11 349)
Нематериальные активы	(19 363)	17 772	(1 591)
Инвестиционная недвижимость	187	33	220
Займы выданные	1 535	1 691	3 226
Торговая и прочая дебиторская задолженность	293	(2 945)	(2 652)
Обязательства по аренде	8 608	2 840	11 448
Торговая и прочая кредиторская задолженность	3 072	744	3 816
Обязательство по договорам с покупателями	21 357	6 089	27 446
Прочие	-	(1 192)	(1 192)
	6 239	23 133	29 372

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

13 Нематериальные активы

	Программное обеспечение	Прочие нематериальные активы	Затраты на разработку (незавершенные активы)	Итого
Первоначальная стоимость				
Сальдо на 1 января 2024 года	226 060	4 934	97 167	328 161
Приобретения – созданные самостоятельно	-	-	151 188	151 188
Приобретения – покупки	8 682	-	-	8 682
Реклассификация	144 583	3 943	(148 526)	-
Выбытия	(24 953)	(66)	(2 790)	(27 809)
Сальдо на 31 декабря 2024 года	354 372	8 811	97 039	460 222
Приобретения – созданные самостоятельно	-	-	303 386	303 386
Приобретения – покупки	368 562	974	6 020	375 556
Реклассификация	121 605	3 704	(125 309)	-
Выбытия	(28 691)	(353)	(31)	(29 075)
Сальдо на 31 декабря 2025 года	815 848	13 136	281 105	1 110 089
Амортизация и убытки от обесценения				
Сальдо на 1 января 2024 года	(71 356)	(909)	-	(72 265)
Амортизация за год	(48 329)	(1 479)	-	(49 808)
Выбытия	24 953	66	-	25 019
Сальдо на 31 декабря 2024 года	(94 732)	(2 322)	-	(97 054)
Амортизация за период	(47 746)	(1 634)	-	(49 380)
Выбытия	28 674	300	-	28 974
Сальдо на 31 декабря 2025 года	(113 804)	(3 656)	-	(117 460)
Балансовая стоимость				
На 31 декабря 2024 года	259 640	6 489	97 039	363 168
На 31 декабря 2025 года	702 044	9 480	281 105	992 629

За год, закончившийся 31 декабря 2025 года, амортизационные отчисления были отражены:

- в составе себестоимости продаж в размере 47 676 тыс. руб. (год, закончившийся 31 декабря 2024 года: 47 510 тыс. руб.);
- в составе административных расходов в размере 206 тыс. руб. (год, закончившийся 31 декабря 2024 года: 1 030 тыс. руб.);
- в составе коммерческих расходов в размере 1 498 тыс. руб. (год, закончившийся 31 декабря 2024 года: 1 268 тыс. руб.);

За год, закончившийся 31 декабря 2025 года, Группа признала в составе себестоимости продаж расходы на исследования и разработки в размере 27 231 тыс. руб. (в 2024 году: 25 806 тыс. руб.). Данные расходы включают в себя затраты на оплату труда сотрудников департамента разработки на стадии исследования программных продуктов, а также затраты на стадии разработки, которые не соответствовали критериям признания в качестве самостоятельно созданных нематериальных активов, установленным стандартом МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы».

На 31 декабря 2025 года Группа приняла на себя договорные обязательства по приобретению услуг разработки и модификации программного обеспечения на сумму 61 942 тыс. руб. (31 декабря 2024 года: 48 419 тыс. руб.).

14 Инвестиционная недвижимость

(a) Сверка балансовой стоимости

	2025	2024
Сальдо на 1 января	1 331 393	48 565
Приобретения	1 918	1 332 010
Амортизация за период	(2 600)	(1 277)
Реклассификация в активы, предназначенные для продажи	-	(47 905)
Сальдо на 31 декабря	1 330 711	1 331 393

В 2024 году Группа приобрела объекты инвестиционной недвижимости: квартиры и нежилую коммерческую недвижимость (права в отношении инвестиционной недвижимости реализуются через ЗПИФ). В результате данных приобретений на балансе Группы возник НДС к возмещению в сумме 69 342 тыс. руб.

Нежилая коммерческая недвижимость приобретена с целью получения выгоды от прироста стоимости в долгосрочной перспективе и диверсификации рисков владения денежными средствами, для дальнейшей перепродажи и аккумулирования средств для будущих сделок. Группа планирует, что инвестиционная недвижимость будет генерировать денежные потоки независимо от других активов, удерживаемых организацией. По состоянию на 31 декабря 2025 года часть нежилой коммерческой недвижимости находится на этапе строительства.

Группа планирует передавать квартиры в операционную аренду третьим сторонам. В ноябре 2024 года был заключен договор операционной аренды в отношении одного объекта инвестиционной недвижимости сроком на 11 месяцев. По состоянию на 31 декабря 2025 года дополнительные договоры аренды в отношении объектов инвестиционной недвижимости отсутствуют.

Доход от аренды, признанный Группой в течение 2025 года, составил 2 572 тыс. руб. (2024 год: 360 тыс. руб.) и был включен в состав «прочих доходов».

В 2025 и 2024 годах амортизационные отчисления по объектам инвестиционной недвижимости были отражены в составе прочих расходов в размере 2 601 тыс. руб. и 1 277 тыс. руб. соответственно. Срок полезного использования объектов установлен в размере 78 и 100 лет.

(b) Оценка справедливой стоимости

Справедливая стоимость объектов инвестиционной недвижимости была определена с участием внешних независимых экспертов. Для определения справедливой стоимости использовался сравнительный подход к оценке, основанный на анализе имеющейся информации по продажам аналогичных объектов, при этом применялись корректировки для отражения различий в характеристиках между объектами оценки и сравниваемыми аналогами. Цены объектов-аналогов корректировались: (1) на торг (от -10,94% до -2,20%), (2) на площадь (от -8,64% до -6,31%), (3) на наличие летних площадей (-5,5%) и прочие незначительные корректировки, которые в общем привели к изменению цены (от -30,4% до -3,80%). Полученная оценка справедливой стоимости относится к Уровню 3 в иерархии справедливой стоимости. Справедливая стоимость объектов инвестиционной недвижимости на 31 декабря 2025 года находилась в диапазоне от 1 492 663 тыс. руб. до 1 564 543 тыс. руб., признаки обесценения на отчетную дату отсутствовали.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД**
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

Анализ чувствительности

Уменьшение базовой цены продажи для объектов инвестиционной недвижимости, оцениваемых сравнительным методом, на 5% привело бы к уменьшению справедливой стоимости инвестиционной недвижимости от 75 до 78 млн. руб. Увеличение базовой цены продажи на 5% имело бы противоположный эффект на стоимость недвижимости приблизительно в том же размере.

15 Инвестиции в финансовые активы

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Долгосрочные		
Займы выданные компаниям	2 339	1 941
Займы выданные сотрудникам	33 091	19 783
Итого долгосрочные инвестиции	35 430	21 724
Краткосрочные		
Займы выданные компаниям (включая займы, выданные связанной стороне (Примечание 25))	9 906	196 901
Займы выданные сотрудникам	24 448	10 256
Проценты по депозитам	2 592	3 307
Итого краткосрочные инвестиции	36 946	210 464

16 Торговая и прочая дебиторская задолженность

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Долгосрочная		
Торговая дебиторская задолженность	-	61 957
	-	61 957
Краткосрочная		
Торговая дебиторская задолженность	1 335 021	1 119 503
Резерв под ожидаемые кредитные убытки	(5 584)	(27 022)
Прочая дебиторская задолженность	10 070	14 161
Итого финансовая дебиторская задолженность	1 339 507	1 106 642
Авансы выданные	39 047	81 286
Дебиторская задолженность по НДС	13 479	-
Итого нефинансовая и прочая дебиторская задолженность	52 526	81 286
Чистая дебиторская задолженность, итого	1 392 033	1 249 885

По дебиторской задолженности на 31 декабря 2025 года индивидуальный баланс свыше 10% имеют два партнера, на которых приходится 31% от общей балансовой стоимости дебиторской задолженности. По дебиторской задолженности на 31 декабря 2024 года индивидуальный баланс свыше 10% имеет один партнер, на которого приходится 11% от общей балансовой стоимости дебиторской задолженности.

Детальная информация по резервам представлена в Примечании 23.

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

17 Денежные средства и их эквиваленты

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Остатки на банковских счетах	297 641	408 623
Денежные средства	297 641	408 623
Банковские депозиты с первоначальным сроком погашения не более трех месяцев	3 303 741	1 846 208
Итого денежные средства и их эквиваленты	3 601 382	2 254 831
Процентные ставки по банковским депозитам В российских рублях	11,59%-23,35%	19,25% - 24,3%

Все остатки на банковских счетах и депозиты не являются просроченными или обесцененными на отчетные даты. С целью контроля над кредитным риском Группа размещает остатки денежных средств и срочные депозиты преимущественно в крупных российских банках с высоким рейтингом.

Информация о подверженности денежных средств и эквивалентов кредитному риску раскрыта в Примечании 23.

18 Активы, предназначенные для продажи

	31 декабря 2025	31 декабря 2024
Активы, классифицированные в категорию предназначенных для продажи		
Инвестиционная недвижимость	-	47 905
	-	47 905

В 2022 году дочерней компанией Группы была приобретена инвестиционная недвижимость: квартира. Группа планировала передавать квартиру в операционную аренду третьим сторонам.

В декабре 2024 года руководство дочерней компании Группы приняло решение о продаже объекта инвестиционной недвижимости связанной стороне. В январе 2025 года Группа продала объект инвестиционной недвижимости за вознаграждение в размере 59 000 тыс. руб. Прибыль от продажи в размере 11 095 тыс. руб. отражена в составе прочих доходов. (Примечание 26).

19 Капитал и резервы

(а) Уставный и добавочный капитал

Обыкновенные акции

Уставный капитал представлен капиталом материнской компании Группы, который состоит из номинальной стоимости 150 000 000 обыкновенных именных акций и составляет 3 000 тыс. руб.

Держатели обыкновенных акций имеют право на получение дивидендов, объявляемых время от времени, а также имеют право голосовать на собраниях Компании исходя из правила «одна акция – один голос».

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД**
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(b) Дивиденды

В соответствии с законодательством Российской Федерации, величина доступных для распределения резервов Компании определяется на основе бухгалтерской (финансовой) отчетности Компании, подготовленной в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета и отчетности. По состоянию на 31 декабря 2025 года величина нераспределенной прибыли Компании, включая прибыль за отчетный год, составила 683 880 тыс. руб. (по состоянию на 31 декабря 2024 года: 314 464 тыс. руб.).

Дивиденды объявленные за год, закончившийся 31 декабря, составили соответственно:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
2.5 руб. на обыкновенную акцию на 31.12.2025 (на 31.12.2024: 3 руб.)	359 411	458 217

На 31 декабря 2025 года объявленные, но не выплаченные на конец года дивиденды составили 67 865 тыс. руб. (на 31 декабря 2024: 44 254 тыс. руб.).

(c) Собственные выкупленные акции и выплаты на основе акций

В ноябре и декабре 2024 года дочернее общество ООО «Нанософт разработка» приобрело за вознаграждение в размере 766 996 тыс. руб. 6 235 741 акций Компании у акционеров Группы, что повлияло на расчет средневзвешенного количества обыкновенных акций в обращении.

(d) Управление капиталом

Руководство предпринимает меры по поддержанию собственного капитала на уровне, достаточном для удовлетворения операционных и стратегических потребностей Группы, а также для поддержания доверия участников рынка. Это достигается посредством эффективного управления денежными средствами, постоянного мониторинга выручки и прибыли Группы, а также планирования долгосрочных инвестиций, которые финансируются за счет средств от операционной деятельности Группы. Осуществляя данные меры, Группа стремится обеспечить устойчивый рост прибыли.

20 Прибыль на акцию

Прибыль на акцию базовая и разводненная рассчитывается путем деления чистой прибыли, остающейся в распоряжении владельцев обыкновенных акций, на средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении в течение периода. Расчет базовой прибыли на одну акцию был пересмотрен за все отчетные периоды, исходя из целевого количества акций с учетом дробления акций (коэффициент дробления акций – 1:50), осуществленного в октябре 2024 года.

В таблице ниже представлен расчет прибыли на акцию за 2025 и 2024 годы:

	<u>2025</u>	<u>2024</u>
Чистая прибыль	<u>2 018 512</u>	<u>2 084 981</u>
Числитель		
Чистая прибыль, остающаяся в распоряжении владельцев обыкновенных акций	<u>2 018 512</u>	<u>2 084 981</u>
Знаменатель		
Средневзвешенное количество обыкновенных акций в обращении, штук	<u>143 764 259</u>	<u>149 430 911</u>
Прибыль на акцию базовая (в руб.)	14,04	13,95

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД**
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

21 Торговая и прочая кредиторская задолженность

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Долгосрочная		
Прочая кредиторская задолженность	113 916	154 776
Итого	113 916	154 776
Краткосрочная		
Торговая кредиторская задолженность	143 993	149 233
Задолженность по расчетам с персоналом	550 315	460 097
Прочая кредиторская задолженность	96 416	78 616
Итого финансовая кредиторская задолженность	790 724	687 946
Прочие налоги к уплате	63 718	22 891
Кредиторская задолженность по НДС	20 536	-
Авансы полученные	13 771	1 927
Итого нефинансовая кредиторская задолженность	98 025	24 818
Итого торговая и прочая кредиторская задолженность	1 002 665	867 540

Долгосрочная кредиторская задолженность в размере 113 916 тыс. руб. и прочая краткосрочная кредиторская задолженность в размере 66 250 тыс. руб. представляют собой задолженность за оплату с отсрочкой инвестиционной недвижимости, приведенную к дате покупки. Первоначальная стоимость инвестиционной недвижимости определена как эквивалент цены при немедленной оплате денежными средствами и существенно не отличается от первоначальной оценки указанных обязательств.

Информация о подверженности Группы валютному риску и риску ликвидности в отношении торговой и прочей кредиторской задолженности раскрыта в Примечании 23.

22 Аренда

(а) Договоры аренды, где Группа выступает в качестве арендатора

Группа арендует офисные помещения. Сроки полезного использования договоров аренды в среднем составляют от 3 до 8 лет на дату признания актива в форме права пользования. Определение срока аренды осуществляется исходя из продолжительности периода, на протяжении которого договор обеспечен защитой. Защищенность аренды обеспечивается не только договором, заключенным в письменной форме, в сочетании с применимыми нормами законодательства в отношении прав на продление или прекращение аренды, но и экономическими «анти-стимулами» для арендатора, которые могут восприниматься как «штраф» в его широком понимании. При оценке сроков аренды руководство Группы анализирует все факты и обстоятельства, которые могут повлиять на целесообразность продления договоров аренды, в том числе срок жизни капитальных улучшений арендованного имущества и расходы, связанные с расторжением договоров аренды.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(i) Суммы, отраженные в составе отчета о финансовом положении:

Активы в форме права пользования представлены арендой помещений.

	Активы в форме права пользования
Первоначальная стоимость	
Сальдо на 1 января 2024 года	113 246
Поступления	176 305
Выбытия	(47 160)
Изменения условий договоров аренды	2 892
Сальдо на 31 декабря 2024 года	245 283
Поступления	17 543
Выбытия	(429)
Выкуп объектов из лизинга	(3 573)
Изменение условий договоров аренды	50 396
Сальдо на 31 декабря 2025 года	309 220
Амортизация и убытки от обесценения	
Сальдо на 1 января 2024 года	(48 689)
Амортизация за отчетный год	(40 516)
Выбытия	43 385
Сальдо на 31 декабря 2024 года	(45 820)
Амортизация за отчетный год	(55 347)
Накопленная амортизация по выкупленным из лизинга объектам	274
Выбытия	869
Сальдо на 31 декабря 2025 года	(100 024)
Балансовая стоимость	
На 31 декабря 2024 года	199 463
На 31 декабря 2025 года	209 196

За 2025 год амортизационные отчисления были отражены:

- в составе себестоимости продаж в размере 21 565 тыс. руб. (2024 год: 17 502 тыс. руб.);
- в составе административных расходов в размере 33 782 тыс. руб. (2024 год: 23 014 тыс. руб.).

(ii) Суммы, отраженные в составе отчета о прибылях или убытках

	2025	2024
Проценты по обязательствам по аренде	29 544	11 339
Расходы, относящиеся к краткосрочным договорам аренды	10 621	12 630

(iii) Суммы, отраженные в отчете о движении денежных средств

	2025	2024
Итого отток денежных средств по договорам аренды	48 046	30 657

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД**
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(iv) Сверка изменений обязательств и денежных потоков от финансовой деятельности

	2025	2024
Остаток на 1 января	206 472	63 864
Изменения в связи с денежными потоками от финансовой деятельности		
Платежи по обязательствам по аренде	(48 046)	(30 657)
Итого изменений в связи с денежными потоками от финансовой деятельности	(48 046)	(30 657)
Прочие изменения		
Новые договоры аренды	17 543	171 978
Изменение условий договоров аренды	50 396	2 891
Процентный расход	29 544	11 339
Проценты уплаченные	(29 544)	(11 339)
Прочее	(2 337)	(1 604)
Итого прочие изменения	65 602	173 265
Остаток на 31 декабря	224 028	206 472

23 Финансовые инструменты - справедливая стоимость и управление рисками

(a) Классификация в отчетности и справедливая стоимость

Руководство считает, что справедливая стоимость финансовых активов и обязательств Группы по состоянию на 31 декабря 2025 и 31 декабря 2024 года существенно не отличается от их балансовой стоимости.

При первоначальном признании долгосрочная кредиторская задолженность и долгосрочные займы выданные на нерыночных условиях, были признаны по справедливой стоимости, рассчитанной на основании метода приведенной стоимости ожидаемых потоков денежных средств (Примечание 21 и Примечание 15 , соответственно) .

(b) Управление финансовыми рисками.

Использование финансовых инструментов подвергает Группу следующим видам риска:

- кредитный риск;
- риск ликвидности;
- рыночный риск.

(i) Основные принципы управления рисками

Группа не имеет официальной политики по управлению финансовыми рисками, однако руководство Группы на регулярной основе проводит мониторинг рисков и предпринимает меры по их снижению. Подходы руководства Группы к управлению финансовыми рисками представлены ниже.

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

(ii) Кредитный риск

Кредитный риск – это риск возникновения у Группы финансового убытка, вызванного неисполнением покупателем или контрагентом по финансовому инструменту своих договорных обязательств и возникает, главным образом, в связи с имеющейся у Группы дебиторской задолженностью покупателей.

Балансовая стоимость финансовых активов (денежных средств и эквивалентов, займов выданных, финансовая дебиторская задолженность) отражает максимальную подверженность Группы кредитному риску.

Изменение обесценения по финансовым активам, признанные в составе прибыли или убытка, были представлены следующим образом.

	2025	2024
Изменение обесценения торговой и прочей финансовой дебиторской задолженности	21 224	(20 895)

Торговая дебиторская задолженность

Подверженность Группы кредитному риску в основном зависит от индивидуальных характеристик каждого покупателя/клиента. Однако руководство также учитывает факторы, которые могут оказать влияние на кредитный риск клиентской базы Группы, включая риск дефолта, присущий конкретной отрасли, в которой осуществляют свою деятельность покупатели.

Группа ограничивает свою подверженность кредитному риску, связанному с торговой дебиторской задолженностью, путем установления среднего периода оплаты длительностью 30-60 дней для большинства покупателей. Более длительные сроки оплаты согласовываются на индивидуальной основе.

Группа не требует обеспечения исполнения обязательств в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности. У Группы нет торговой и прочей дебиторской задолженности, по которым оценочный резерв под убытки не был признан из-за наличия обеспечения исполнения обязательств.

Оценка ожидаемых кредитных убытков (ОКУ)

В приведенной ниже таблице представлена информация о подверженности кредитному риску и ОКУ в отношении торговой и прочей дебиторской задолженности покупателей по состоянию на соответствующие отчетные даты.

В отношении торговой дебиторской задолженности Группа применила упрощенный подход, предусмотренный стандартом МСФО (IFRS) 9, для оценки резерва под убытки в размере ожидаемых кредитных убытков за весь срок. Группа определяет ожидаемые кредитные убытки по таким статьям посредством использования матрицы оценочных резервов на основе прошлого опыта возникновения кредитных убытков, исходя из статуса просроченных платежей должников, соответствующим образом скорректированного для отражения текущих условий и оценок будущих экономических условий. Соответственно, профиль кредитного риска таких активов представлен на основе статуса просроченных платежей за прошлые периоды в контексте матрицы оценочных резервов.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2025 ГОД

(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

Кроме этого Группа начисляет индивидуальные резервы на ОКУ в случае значительного ухудшения финансового состояния покупателя и присутствия признаков дефолта в отношении конкретного долга.

	Средне- взвешенный уровень убытков	Валовая балансовая стоимость	Резерв под ожидаемые кредитные убытки	Кредито- обесцененные
31 декабря 2025 года				
Непросроченная	0,3%	1 331 452	2 015	Нет
Просроченная свыше 91 дня	100,0%	3 569	3 569	Да
		1 335 021	5 584	
31 декабря 2024 года				
Непросроченная	0,3%	1 095 573	3 092	Нет
Просроченная свыше 91 дня	100,0%	23 930	23 930	Да
		1 119 503	27 022	

Изменения резерва под ожидаемые кредитные убытки в отношении торговой дебиторской задолженности

Изменения резерва под ожидаемые кредитные убытки в отношении торговой дебиторской задолженности в течение года, закончившегося 31 декабря, представлены в следующей таблице:

	2025	2024
Остаток на начало года	(27 022)	(7 832)
Нетто-величина переоценки резерва под ожидаемые кредитные убытки	21 224	(20 895)
Суммы списания за счет резерва	214	1 705
Остаток на конец года	(5 584)	(27 022)

Изменения резерва под ожидаемые кредитные убытки в отношении займов выданных

Изменения резерва под ожидаемые кредитные убытки в отношении выданных займов в течение года, закончившегося 31 декабря, представлены в следующей таблице:

	2025	2024
Остаток на начало года	(495)	(495)
Нетто-величина переоценки резерва под ожидаемые кредитные убытки	(11 035)	-
Суммы списания за счет резерва	495	-
Остаток на конец года	(11 035)	(495)

Денежные средства и их эквиваленты

По состоянию на 31 декабря 2025 года у Группы имелись денежные средства и их эквиваленты на общую сумму 3 601 382 тыс. руб. (на 31 декабря 2024 года: 2 254 831 тыс. руб.). Денежные средства и их эквиваленты размещаются в банках и финансовых институтах, имеющих рейтинг от AA+ до AAA по данным рейтингового агентства «АКРА».

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)**

Все остатки на счетах в банках и срочные банковские депозиты не просрочены, ожидаемые кредитные убытки по остаткам на счетах в банках несутся на каждую отчетную дату.

(iii) Риск ликвидности

Риск ликвидности – это риск того, что у Группы возникнут сложности при выполнении обязанностей, связанных с финансовыми обязательствами, расчеты по которым осуществляются путем передачи денежных средств или другого финансового актива. Подход Группы к управлению ликвидностью заключается в том, чтобы обеспечить, насколько это возможно, наличие у Группы ликвидных средств, достаточных для погашения своих обязательств в срок как в обычных, так и в стрессовых условиях, не допуская возникновения неприемлемых убытков и не подвергая риску репутацию Группы.

Подверженность риску ликвидности

Ниже представлена информация об оставшихся договорных сроках погашения финансовых обязательств на отчетную дату. Представлены валовые и недисконтированные суммы, включающие расчетные суммы процентных платежей и исключающие влияние соглашений о зачете.

	Балансовая стоимость	Потоки денежных средств по договору	до 1 года	1-2 года	2-5 лет
31 декабря 2025 года					
Обязательства по аренде	224 028	297 864	82 930	82 007	132 927
Торговая и прочая кредиторская задолженность	904 640	979 254	848 234	131 020	-
	1 128 668	1 277 118	931 164	213 027	132 927

	Балансовая стоимость	Потоки денежных средств по договору	до 1 года	1-2 года	2-5 лет
31 декабря 2024 года					
Обязательства по аренде	206 472	275 161	71 839	72 834	130 488
Торговая и прочая кредиторская задолженность	842 722	906 850	692 462	83 368	131 020
	1 049 194	1 182 011	764 301	156 202	261 508

(iv) Рыночный риск

Рыночный риск – это риск того, что изменения рыночных цен, например, обменных курсов иностранных валют, ставок процента и цен на акции, окажут негативное влияние на прибыль Группы или на стоимость имеющихся у нее финансовых инструментов. Цель управления рыночным риском заключается в том, чтобы контролировать подверженность рыночному риску и удерживать ее в допустимых пределах, при этом добиваясь оптимизации доходности инвестиций.

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

ЗА 2025 ГОД

(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(v) Валютный риск

Подверженность Группы валютному риску, исходя из номинальных величин, была следующей:

	31 декабря 2025		31 декабря 2024	
	Выражены в долл. США	Выражены в евро	Выражены в долл. США	Выражены в евро
Торговая дебиторская задолженность	-	-	-	-
Прочая дебиторская задолженность	-	-	-	-
Денежные средства	293 637	35	381 671	40
Торговая кредиторская задолженность	-	(7 692)	(6 416)	(9 921)
Прочая кредиторская задолженность	-	(1 218)	-	(1 339)
	293 637	(8 875)	375 255	(11 220)

В течение года применялись следующие основные обменные курсы иностранных валют:

в руб.

	Средний обменный курс	
	2025	2024
1 доллар США	83,2108	92,5652
1 евро	94,0522	100,2154

в руб.

	Официальный обменный курс ЦБ РФ	
	31 декабря 2025	31 декабря 2024
1 доллар США	78,2267	101,6797
1 евро	92,0938	106,1028

Анализ чувствительности

Обоснованно возможное укрепление (ослабление) рубля, как показано ниже, по отношению к остальным валютам по состоянию на 31 декабря повлияло бы на оценку финансовых инструментов, выраженных в иностранной валюте, и величину собственного капитала и прибыли или убытка до налогообложения на указанные ниже суммы. Анализ проводился исходя из допущения, что все прочие переменные, в частности, ставки процента, остаются неизменными, и любое влияние прогнозной выручки и закупок не принималось во внимание.

	Прибыль/ (убыток)	
	Укрепление	Ослабление
31 декабря 2025 года		
Российский рубль (изменение 20%)	(58 727)	58 727
31 декабря 2024 года		
Российский рубль (изменение 20%)	(72,807)	72,807

**ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ
ЗА 2025 ГОД**
(в тысячах российских рублей, если не указано иное)

Подверженность процентному риску

Деятельность Группы мало подвержена риску изменения процентной ставки, так как Группа размещает денежные средства на депозитных счетах с фиксированными процентными ставками и выдает займы под фиксированные процентные ставки.

На отчетную дату структура процентных финансовых инструментов Группы была следующей:

	Балансовая стоимость	
	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Инструменты с фиксированной ставкой процента		
Финансовые активы	3 376 117	2 078 396
Финансовые обязательства	(224 028)	(206 472)

24 Условные активы и обязательства

(a) Налоговые риски

Условные налоговые обязательства в Российской Федерации

Налоговая система Российской Федерации продолжает развиваться и характеризуется частыми изменениями законодательных норм, официальных разъяснений и судебных решений, которые временами являются противоречивыми, что допускает их неоднозначное толкование различными налоговыми органами.

Проверками и расследованиями в отношении правильности исчисления налогов занимаются несколько регулирующих органов, имеющих право налагать крупные штрафы и начислять пени. Правильность исчисления налогов в отчетном периоде может быть проверена в течение трех последующих календарных лет. Правомомерность формирования убытков, прошлых налоговых периодов, может быть проверена в периоде(ах), когда налоговая база уменьшена на сумму таких убытков. В последнее время практика в Российской Федерации такова, что налоговые органы занимают более жесткую и в большей степени ориентированную на сущность хозяйственных операций позицию в части интерпретации и требований соблюдения налогового законодательства.

25 Связанные стороны

Связанными сторонами считаются предприятия, находящиеся под общим владением с Группой, аффилированные предприятия, зависимые и совместные предприятия, а также ключевой управленческий персонал Группы и ее акционеры.

(a) Операции с ключевым управленческим персоналом

(i) Вознаграждение ключевого управленческого персонала

Вознаграждения, полученные ключевым управленческим персоналом в отчетном году, составили следующие суммы, отраженные в составе расходов на вознаграждение работникам:

	2025	2024
Краткосрочные вознаграждения работникам:		
Оплата труда персонала	699 310	645 651
Взносы в фонд социального страхования	86 318	2 363
Итого	785 628	648 014

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2025 ГОД (в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(ii) Операции с ключевым управленческим персоналом

Члены Совета Директоров ООО «Нанософт разработка», являясь акционерами ПАО «Нанософт», контролируют 69,1% голосующих акций ПАО «Нанософт» (в 2024 году: 69,1%).

Прочие операции со связанными сторонами (предприятиями, находящимися под общим контролем с Группой):

(iii) Выручка

	Сумма сделки	
	2025	2024
Реализация программного обеспечения и лицензий на использование программного обеспечения	289 334	369 690
Реализация подписки на обновление программного обеспечения и услуг технической поддержки	54 652	49 310
Прочая выручка	826	522
Итого	344 812	419 522

(iv) Финансовые доходы и расходы

	Сумма сделки	
	2025	2024
Амортизация дисконта по долгосрочной дебиторской задолженности и займам выданным	34 840	3 937
Проценты к получению по займам выданным	11 644	2 415
Доход от досрочного погашения займов	9 280	-
Дисконт по займам выданным	-	(13 605)
Амортизация дисконта по долгосрочной кредиторской задолженности и займам полученным	(1 081)	(90)
Процентный расход по финансовой аренде	(1 173)	-
Итого	53 510	(7 343)

(v) Прочие доходы

	Сумма сделки	
	2025	2024
Доход от продажи инвестиционной недвижимости	59 000	-
Итого	59 000	-

(vi) Закупки

	Сумма сделки	
	2025	2024
Услуги по разработке и вознаграждения по лицензионным договорам	113 249	136 251
Услуги по разработке, включаемые в стоимость нематериальных активов	65 160	70 290
Аренда	10 042	-
Прочее	2 930	-
Итого	191 381	206 541

ПАО «НАНОСОФТ» И ЕГО ДОЧЕРНИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ

ПРИМЕЧАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ЗА 2025 ГОД (в тысячах российских рублей, если не указано иное)

(vii) Остатки по счетам

	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Долгосрочные активы		
Займы выданные	2 481	5 341
Торговая и прочая дебиторская задолженность	-	61 957
Итого долгосрочные активы	2 481	67 298
Краткосрочные активы		
Торговая и прочая дебиторская задолженность	117 552	97 603
Займы выданные	556	189 433
Итого краткосрочные активы	118 108	287 036
	31 декабря 2025 года	31 декабря 2024 года
Долгосрочные обязательства		
Обязательства по договорам с покупателями	9 441	6 342
Обязательства по аренде	6 110	-
Итого долгосрочные обязательства	15 551	6 342
Краткосрочные обязательства		
Торговая кредиторская задолженность	55 498	51 081
Обязательства по договорам с покупателями	34 810	36 830
Обязательства по аренде	1 610	-
Авансы полученные	12	12
Итого краткосрочные обязательства	91 930	87 923

Группа не имеет ни намерения, ни возможности согласно условиям действующих соглашений зачитывать дебиторскую задолженность связанных сторон в счет кредиторской задолженности перед связанными сторонами.

26 События после отчетной даты

В соответствии с решением Банка России от 20 апреля 2026 года дополнительный выпуск обыкновенных акций публичного акционерного общества «Нанософт», размещавшихся путем открытой подписки, регистрационный номер дополнительного выпуска 1-01-68474-Н, дата государственной регистрации дополнительного выпуска 31 марта 2025 года, признан несостоявшимся и аннулирована его государственная регистрация.


 Серавкин Андрей Александрович
 Генеральный директор ПАО «Нанософт»



28 апреля 2026 года